



# Halfjaarresultaten: Elia groep zorgt voor bedrijfscontinuïteit in uitzonderlijke tijden

## Gereguleerde informatie

### Hoogtepunten

- Netinvesteringen voor een totaal van € 134,7 miljoen in België en € 191,3 miljoen in Duitsland om een betrouwbaar energiesysteem te garanderen en de toenemende hernieuwbare energiestromen te integreren in het net
- Uiterst hoge betrouwbaarheid van het net (99,99%) voor 30 miljoen eindgebruikers in België en Duitsland
- Elia Transmission en Eurogrid GmbH hebben met succes financiering via de schuldkapitaalmarkt afgerond, waardoor de gemiddelde kost van hun schuld daalt ten voordele van de maatschappij
- Adjusted nettowinst daalt met 3,6% naar € 148,8 miljoen<sup>1</sup>. Toch helpen sterke operationele prestaties in België en Duitsland om de volgende fase van de energietransitie te realiseren
- Covid-19 heeft geen materiële impact op de resultaten van Elia Group voor 2020
- Financiële vooruitzichten voor 2020 bevestigd



*Tijdens de uitbraak van het coronavirus heeft Elia groep bewezen dat het een veerkrachtige organisatie is dankzij het engagement en de toewijding van onze medewerkers in zowel België als Duitsland. In moeilijke omstandigheden hebben we onze activiteiten voortgezet en in het belang van de samenleving een stabiel en veilig elektriciteitssysteem geleverd. Op dit moment komen we met een aantal concrete voorstellen voor herstel in België die onze geraakte samenleving ten goede zullen komen en waarde creëren op lange termijn. Wij ondersteunen ook de strategische doelstelling van 50Hertz om tegen 2032 de vraag naar elektriciteit in zijn netzone te dekken met 100 procent hernieuwbare energie. Deze versnelling is volledig in overeenstemming met de strategie van Elia groep en de ambities van de Europese Green Deal.*



**Chris Peeters, CEO van Elia groep**

<sup>1</sup>Adjusted nettowinst van Elia groep bevat adjusted elementen verbonden met de bedrijfsreorganisatie die eind 2019 werd doorgevoerd



Voor meer informatie, richt u tot:  
**Investor Relations**

Yannick Dekoninck | M +32 (0) 478 90 13 16 | [investor.relations@eliagroup.eu](mailto:investor.relations@eliagroup.eu)

Stéphanie Luyten | M +32 (0) 467 05 44 95 | [investor.relations@eliagroup.eu](mailto:investor.relations@eliagroup.eu)

**Communication & Reputation** Marleen Vanhecke | M +32 (0) 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

# 1. Markante gebeurtenissen in de eerste helft van 2020

## #LETSFLATTENTHECURVE

In coronatijden past Elia groep consequent de overheidsmaatregelen toe om de gevolgen van de Covid-19-pandemie te beperken. De Belgische en Duitse autoriteiten beschouwen onze activiteiten als cruciaal en vragen ons om de bedrijfscontinuïteit te verzekeren. Tijdens het hoogtepunt van de crisis hebben we de voortzetting van onze activiteiten dan ook gemaximaliseerd. Om dit proces optimaal te begeleiden, hebben we een interne werkgroep samengesteld met vertegenwoordigers van diverse afdelingen. Onze belangrijkste prioriteiten zijn de bevoorradingszekerheid handhaven en de gezondheid en veiligheid van onze medewerkers en aannemers garanderen.

Aangezien de meeste operationele activiteiten van Elia groep werden voortgezet vanwege hun sociaaleconomische belang en het grotendeels gereguleerde karakter van onze activiteiten, verwachten wij niet dat Covid-19 een materiële impact zal hebben op het financiële resultaat voor 2020.

## DUURZAAM HERSTEL

In parallel met het verscherpt opvolgen van de corona maatregelen om een tweede golf te vermijden, worden herstelplannen voorbereid die mensen en bedrijven beschermen tegen een zware economische recessie. Naast de nationale inspanningen zullen ook de Europese Green Deal en het herstelplan van de Europese Commissie als kompas dienen, gezien de ambitie van Europa om in 2050 het eerste klimaatneutrale continent te worden. Duurzaamheid zal daarom een belangrijke pijler van veel Covid-19-herstelinitiatieven zijn. In onze rol als transmissienetbeheerder willen we de samenleving die we dienen optimaal ondersteunen, zowel via economische herstelmaatregelen als via onze steun om de klimaatverandering te helpen bestrijden.

### België | Kortetermijnmaatregelen om waarde op lange termijn te creëren

In lijn met onze missie om de samenleving te dienen, heeft Elia een aantal concrete herstelmaatregelen opgesteld die we momenteel met enkele belangrijke stakeholders in België bespreken. Deze maatregelen liggen in het veld om de eindgebruiker een prominente rol te geven in een koolstofarme en gedigitaliseerd energiesysteem. De meeste van de voorstellen zouden relatief snel kunnen worden uitgevoerd en onmiddellijk lokale banen kunnen creëren, omdat ze betrekking hebben op infrastructuurwerken die de hele samenleving ten goede komen. Door 'no regrets'-investeringen te versnellen die de weg vrijmaken voor een koolstofarme en digitale samenleving, zouden we kunnen bijdragen aan een positief maatschappelijk project dat de welvaart van toekomstige generaties ten goede komt.



### Duitsland | Van 60 tot 100 tegen 2032

Op 2 juli heeft 50Hertz de doelstelling gelanceerd om de elektriciteitsvraag in zijn netzone met 100 procent hernieuwbare energie te dekken tegen 2032. 50Hertz zal zijn volledige bedrijfsstrategie in lijn brengen met deze nieuwe doelstelling. Het zal daartoe al zijn expertise inzetten in het kader van zijn wettelijke taak om het net veilig en betrouwbaar te beheren.

”

*Dit is een duidelijk signaal voor het klimaat, maar het is ook veel meer dan dat. Het is immers ook een signaal met betrekking tot toekomstige jobs. Steeds meer industriële bedrijven beseffen dat ze hun steentje zullen moeten bijdragen aan de bestrijding van de klimaatverandering. Daarom vragen ze steeds vaker naar hernieuwbare energie om hen te helpen koolstofarm te worden, hetzij door rechtstreeks elektriciteit te gebruiken, hetzij door gebruik te maken van waterstof. Als transmissiesysteembeheerder wil 50Hertz helpen om van onze netzone een ideale locatie te maken waarin deze bedrijven actief kunnen zijn. Op die manier steunen we zowel het economisch herstel na de coronacrisis als de strijd tegen de klimaatverandering.*

“

- **Stefan Kapferer, CEO 50Hertz**

Deze nieuwe aanpak heeft een impact op de hele bedrijfsstrategie van 50Hertz. Het bedrijf zal gebruik maken van de nieuwste technologie op het vlak van systeembeheer. Het zal de digitalisering blijven stimuleren en zijn betrokkenheid bij innovatieve sectorkoppelingsmodellen voor de productie van warmte en waterstof op basis van groene elektriciteit intensiveren. Op die manier draagt Elia groep er actief toe bij dat de Oost-Duitse staten, Hamburg en Berlijn aantrekkelijke vestigingsplaatsen blijven voor toekomstige industrieën – en dat nieuwe, sterke, klimaatbewuste bedrijven zich hier kunnen vestigen.

Om deze 100 procent doelstelling te halen, is echter een bijzonder engagement vereist, niet alleen van onze eigen onderneming, maar ook van de politiek, het bedrijfsleven en de maatschappij. Het zal van essentieel belang zijn om meer geschikte gebieden voor onshore en offshore windenergie te ontwikkelen, en deze tijdig in plannen van ruimtelijke ordening op te nemen. Vooral in de Baltische Zee zien we nog steeds een groot potentieel. Wij zijn bereid om de federale en deelstaatregeringen met onze kennis te ondersteunen bij de ontwikkeling van gebieden en mogelijkheden voor het gebruik van hernieuwbare energie.

### Europese TNB's willen een groenere economie

In een gezamenlijke verklaring hebben hoogspanningsnetbeheerders uit Oostenrijk, België, Frankrijk, Duitsland, Italië, Nederland, Spanje en Zwitserland aangekondigd dat zij zo snel mogelijk een steeds groenere economie willen helpen bevorderen – een verwijzing naar de Europese Green Deal. Elia en 50Hertz stemmen regelmatig hun preventieplannen en specifieke maatregelen af met de naburige TNB's om de gevolgen van de Covid-19-pandemie voor de bevolking, de elektriciteitsbevoorrading en de economie in Europa te beperken.

Energie is altijd al een essentieel onderdeel geweest van het Europese partnerschap. Hoewel de Covid-19-pandemie het leven van onze burgers en de Europese economie met volle kracht treft, blijft elektriciteit meer dan ooit cruciaal



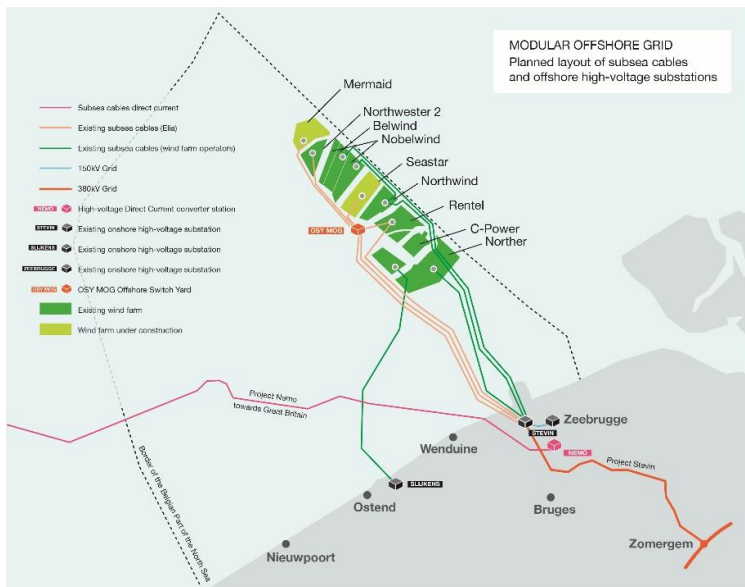
voor het dagelijks leven, de gezondheidsdiensten en meer in het algemeen voor alle essentiële activiteiten. Anticiperen op een veilige werking van het energiesysteem, en onze infrastructuur en veiligheid van het elektriciteitssysteem voorbereiden, maken integraal deel uit van onze missie om de samenleving te dienen.

## INFRASTRUCTUURWERKEN

Ondanks de coronamaatregelen is er goede vooruitgang geboekt met de belangrijkste infrastructuurprojecten in België en Duitsland, zowel op het land als op zee.

### MOG volledig operationeel

Met Seastar werd er nog een windpark succesvol aangesloten op het Modular Offshore Grid, Elia's stopcontact op de Belgische Noordzee. Dankzij de aansluiting van het Seastar-project is het MOG nu compleet afgewerkt. Het schakelplatform op 40 km van de Belgische kust bundelt de exportkabels van vier offshore windparken en brengt de geproduceerde stroom aan land via een gezamenlijk transmissienet. Dat is efficiënter en verhoogt de beschikbaarheid bij eventuele kabelincidenten. Offshore wind is cruciaal voor het behalen van de Belgische klimaatdoelstellingen. Intussen is de federale regering gestart met de ontwikkeling van een tweede productiezone voor offshore wind. Zo kan het geïnstalleerd vermogen in het Belgische deel van de Noordzee tegen 2030 opgetrokken worden van 2,3GW naar 4GW.



### 50Hertz opent nieuwe lijn in Duitsland

50Hertz heeft de 380 kV-luchlijn tussen Stendal West en Wolmirstedt in gebruik genomen om de transportcapaciteit te verhogen en zo de windenergie in zijn net te integreren. Dit is de eerste fase in de vervanging van een 220 kV-lijn die dateert uit de jaren 1950. Er volgen vijf bijkomende secties tussen Stendal West en Güstrow in het Rostock-gebied bij de Baltische Zee. De upgrade is nodig om de grootschalige windenergieproductie efficiënt van het noorden van Duitsland naar de consumptiecentra in het zuiden te krijgen, en zo de redispatchkosten door netcongestie verder te verlagen.

## SYSTEEMBEHEER

### 50Hertz vestigt nieuw record voor zonne- en windenergie

Stormfront Xanthippe zorgde op zaterdag 22 februari voor nieuwe windrecords op het elektriciteitsnet van 50Hertz. Tussen 18h30 en 18h45 is een feed-in gemeten van 16.270 GW. Ondanks de gigantische hoeveelheid windproductie was de begrenzing van windturbines in verhouding nooit zo laag. Er is voor 460 MW afgeschakeld om de stabiliteit van het elektriciteitsnet te kunnen garanderen.

Op maandag 23 maart heeft 50Hertz met succes 8.500 MW aan zonneproduktie geïntegreerd, een nieuw record. In de eerste maanden van 2020 was er ook meer dan gemiddeld windproductie. In februari werd 85% van het elektriciteitsverbruik gedekt door wind- en zonne-energie. 50Hertz is een van de Europese koplopers voor de integratie van hernieuwbare energie.

## VERGUNNINGEN & CONTRACTEN

### Start van de ruimtelijke ordeningsprocedure voor SuedOstLink

Het Duits federaal netwerkagentschap heeft de ruimtelijke ordeningsprocedures van de SuedOstLink voor de secties A1 (tussen Wolmirstedt en Könnern) en A2 (tussen Könnern en Eisenberg) formeel opgestart. Het netwerkagentschap vraagt het publiek om informatie over de plannen. Vanwege de coronagerelateerde beperkingen zal het Duits federaal netwerkagentschap de aanvraagconferenties voor de twee secties onder de vorm van een geschreven procedure organiseren. De informatie daarvoor kan tot 17 juli 2020 bij het Duits federaal netwerkagentschap worden ingediend.

De SuedOstLink is een cruciaal element in de realisatie van de Duitse Energiewende (energietransitie), en zal voornamelijk de windenergie uit Noord-Duitsland naar de consumptiecentra in het zuiden van het land brengen. Het gaat



om een gezamenlijk project van de Duitse netbeheerders 50Hertz en TenneT. De start van de bouwwerken is gepland voor 2022 en zou 4 jaar in beslag nemen. De ondergrondse kabel zal een vermogen hebben van 525 kV (in plaats van de gebruikelijke 320 kV) en heeft hierdoor een grotere transmissiecapaciteit.

### **Eerste contracten voor SuedOstLink**

De kabelcontracten zijn toegewezen voor de SuedOstLink. Het aanbestedingsproces is na 2 jaar afgerond en gaat finaal naar NKT en TenneT heeft Prysmian PowerLink toegekend. Zij zullen in totaal 536 km lange ondergrondse hoogspanningsverbinding tussen Saksen-Anhalt en Beieren ontwerpen, produceren en plaatsen.

### **Nieuwe dwarsregeltransformatoren in het hoogspanningsstation Hamburg/Ost**

50Hertz zal 2x2 dwarsregeltransformatoren installeren in het hoogspanningsstation Hamburg/Ost. Deze installaties zullen de stromen in het net controleren om overbelasting te voorkomen en redispatchingkosten te verminderen. Een belangrijke vergunning is afgegeven en dit betekent een grote stap vooruit. Het projectteam zal zo de ambitieuze uitvoeringsdatum kunnen halen. De eerste dwarsregeltransformatoren worden in 2022 in gebruik genomen. Zo blijft een betrouwbaar systeembeheer verzekerd ondanks de sterke toename van de hoeveelheid variabele windenergie.

### **50Hertz dient vergunningsaanvragen in voor Hansa PowerBridge**

Het grensoverschrijdende onderzeese kabelproject tussen Duitsland en Zweden gaat de goedkeuringsfase in. 50Hertz heeft de eerste twee aanvragen ingediend voor de sectie in de Duitse exclusieve economische zone (EEZ). De Hansa PowerBridge wordt een 300 kilometer lang 300-kV-hoogspanningsgelijkstroomsysteem (HVDC) tussen Hurva (Zweden) en Güstrow (Duitsland). Het Duitse deel van het project, waarvoor 50Hertz verantwoordelijk is, bestaat uit een 105 km lang onderzees kabeltraject (EEZ en kustzee), een 70 km lang landkabeltraject en een conversiestation bij Güstrow. De volgende stap wordt de voltooiing van de aanvraagdocumenten voor de ruimtelijke ordeningsprocedure in het kustzeegebied.

## **INNOVATIE**

De eerste zes maanden heeft Elia groep haar aanpak van innovatieve processen verder gestructureerd met de oprichting van een interne ideeënincubator. De groep versterkte haar begrip van sleuteltechnologieën als virtual reality, internet of things of blockchain waarvoor we een partnerschap hebben ondertekend met de Energy Web Foundation voor de verdere ontwikkeling van use-cases rond het gebruik van gedecentraliseerd grootboek in de TSO-business.

In dezelfde context verankert Elia group ook de kunstmatige intelligentie in haar operaties om haar operaties verder te digitaliseren en het hoofd te bieden aan de toenemende complexiteit van het systeem. Dit omvat met name de vermindering van netverliezen in Duitsland, automatisering van de netplanning en de installatie van slimme sensoren om het falen van interconnectorpompen te voorspellen. Ten slotte heeft Elia een test van 2 jaar afgesloten met NewMotion, EVConsult, Enervalis en het Vlaamse Gewest om het potentieel van voertuig-tot-nettechnologie te valideren om de balans van het net te ondersteunen.



## PREVENTIEVE MAATREGELEN OM DE CORONAPANDEMIE TE BESTRIJDEN

### Doorlichting van bouw-, onderhouds- en interventieactiviteiten

**België** | Sinds de invoering van de sociale afstandsregels maken we een risicoanalyse van elke bouw-, onderhouds- en interventieactiviteit. Na een korte onderbreking van enkele dagen hebben we de bouwwerkzaamheden geleidelijk aan herstart en onze werkmethodes aangepast in nauwe samenwerking met onze aannemers. Na een aantal pilootwerven konden ook de meer complexe werven met meerdere aannemers vanaf mei worden heropgestart. De situatie is nu volledig genormaliseerd dankzij de terugkeer van onze buitenlandse onderaannemers.

**Duitsland** | Op de meeste bouwplaatsen kon worden doorgewerkt. Tijdens de laatste fasen van de inbedrijfstellingsprocedures voor het Kriegers Flak Combined Grid Solution-systeem werden we geconfronteerd met voortdurende bewegingsbeperkingen voor de Zweedse teamleden. Door deze uitzonderlijke omstandigheden heeft de offshore-interconnector tussen Duitsland en Denemarken enige vertraging opgelopen en zal deze naar verwachting in het vierde kwartaal van 2020 in gebruik worden genomen. 50Hertz en Energinet volgen de situatie op de voet en zetten zich in om alternatieve manieren te ontwikkelen om de individuele stappen voor inbedrijfstelling voort te zetten en ervoor te zorgen dat de teamleden op de werven kunnen werken.

### Telewerken op administratieve sites en strenge maatregelen voor essentiële functies

Sinds de corona-uitbraak maken we zoveel mogelijk gebruik van thuiswerk. Op het moment van de semi-lockdown (half maart tot begin mei) werkte zo'n 95% van onze medewerkers van thuis uit. Voor technische teams die vanuit dienstencentra werken en voor alle medewerkers die zich toch naar het werk moesten begeven (bewakingsdiensten, operatoren, permanentierollen, etc.), werden strenge maatregelen toegepast, zoals verscherpte hygiëne- en afstandsmaatregelen. De toegang tot de nationale en regionale controlecentra is strikt beperkt en onze operatoren gebruiken niet langer het openbaar vervoer. Voor elke kritische functie is een back-up voorzien.

### Informatiesessies uitgesteld

Elia groep heeft alle interne en externe evenementen tot midden juni 2020 geschrapt. Informatiesessies voor omwonenden zijn uitgesteld tot een latere datum of worden georganiseerd via digitale kanalen. Ook voor de gewone en de buitengewone algemene aandeelhoudersvergadering van 19 mei werden speciale afspraken gemaakt. Aandeelhouders en obligatiehouders konden niet fysiek aanwezig zijn.

### Elia steunt het Covid-19 Armoedefonds van de Koning Boudewijnstichting

In mei beslisten de directieleden van Elia unaniem om hun volledige maandsalaris weg te schenken aan de Koning Boudewijnstichting ter ondersteuning van het Covid-19 Armoedefonds. De raad van bestuur en de medewerkers slooten zich daar vrijwillig bij aan. In april doneerde Elia reeds het organisatiebudget van de jaarlijkse algemene aandeelhoudersvergadering aan drie solidariteitsfondsen van de Koning Boudewijnstichting, goed voor in totaal € 100.000. In totaal werd een eindbedrag van € 355.000 weggeschonken.

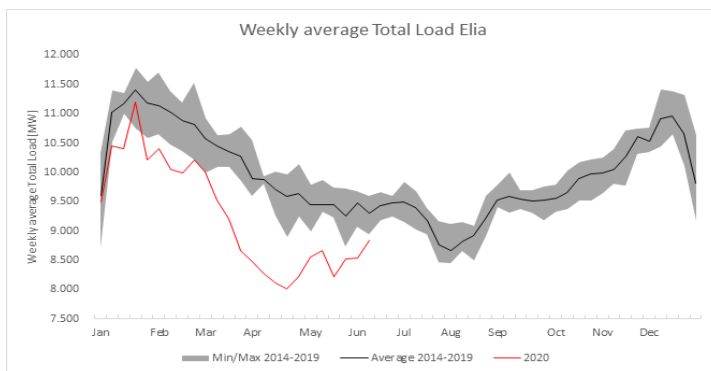


### Impact op het elektriciteitsverbruik

**België** | De geleidelijke beperking van de activiteiten om de verspreiding van het coronavirus in te dijken, had een merkbare impact op het elektriciteitsverbruik. Eind maart lag het elektriciteitsverbruik gemiddeld 16% lager dan in de eerste week van maart en soms zelfs 25% lager. De daling was iets sterker bij de verbruikers die op het distributienet zijn aangesloten (- 17%) dan bij de 149 industriële klanten van Elia (- 14%) die op het hoogspanningsnet zijn aangesloten. Sinds half juni stijgt het stroomverbruik opnieuw in België, en bereikt het stilaan zijn normale peil.

Ook de gemiddelde elektriciteitsprijs stijgt opnieuw, na de historisch lage prijs in april (€ 14,70/MWh) in België. De elektriciteitsproductie was voldoende, maar de vraag daalde aanzienlijk. Dit fenomeen werd midden maart voor het eerst merkbaar, en nam nog verder toe in april. Begin juni bedroeg de gemiddelde prijs tot € 22 per MWh.

Onderstaande grafiek toont de wekelijkse gemiddelde totale last (MW) in 2020 ten opzichte van de wekelijkse gemiddelde totale last van de laatste vijf jaar.



**Duitsland** | De coronamaatregelen hadden een iets minder opvallend effect op het Duitse net. Tijdens het hoogtepunt van de coronacrisis registreerde 50Hertz een gemiddelde verbruiksvermindering van 8%. Heel wat sectoren bleven nog grotendeels actief. Dankzij een licht verlaagd verbruik in combinatie met een grote aanvoer van hernieuwbare energie heeft 50Hertz in de eerste helft van 2020 een nieuw record gevestigd: 65 procent van de elektriciteitsvraag werd gedekt door hernieuwbare energiebronnen, voornamelijk door wind- en zonne-energie.

De tijdelijke vermindering van het elektriciteitsverbruik in Duitsland en België heeft geen impact op de rentabiliteit van Elia groep, aangezien de impact van de volumevariëaties wordt geneutraliseerd onder de Belgische en Duitse regelgevende kaders.

## FINANCIEEL

**Elia Transmission Belgium geeft eerste obligatielening uit ter waarde van € 800 miljoen**





Elia Transmission Belgium heeft met succes een euro-obligatielening uitgegeven ter waarde van € 800 miljoen in het kader van zijn nieuw EMTN-programma<sup>2</sup> van € 3 miljard. De obligaties zijn sinds april genoteerd op de Euro MTF van de Luxembourg Stock Exchange. De achtergestelde lening van € 800 miljoen vervalt in 2030 en heeft een jaarlijkse vaste coupon van 0,875%. Het was de grootste transactie van Elia groep tegen de laagste coupon ooit en dit volledig ten voordele van de consumenten. De opbrengsten van de uitgifte zullen worden aangewend voor de herfinanciering van een bestaande aandeelhouderslening van € 496 miljoen, die in 2020 vervalt, en voor de financiering van het netinvesteringsplan in België.

### **Eerste groene obligatie van € 750 miljoen voor Eurogrid GmbH**

Op 6 mei 2020 heeft Eurogrid GmbH met succes zijn eerste groene obligatie uitgegeven van € 750 miljoen. Het Duitse bedrijf deed dit in het kader van zijn programma van € 5 miljard. De obligatie heeft een looptijd van 12 jaar en een jaarlijkse vaste coupon van 1,113%. Deze ongedekte lening is gebaseerd op het Green Bond Framework van Eurogrid dat in april 2020 werd geactualiseerd, samen met een Second Party Opinion van Vigeo Eiris. De opbrengsten ervan zullen uitsluitend worden geïnvesteerd in een portefeuille van offshore hernieuwbare elektriciteitsprojecten en -activa, met name de projecten Ostwind 1 en Ostwind 2 van 50Hertz Offshore. De transactie was een belangrijke stap op onze weg naar duurzame financiering die in 2016 van start ging met de lancering van een ESG-rating-project bij Eurogrid/50Hertz, gevolgd door het eerste Eurogrid Green Bond Framework in 2017 en verschillende activiteiten om investeerders daarna te updaten. De uitgifte is gecertificeerd door het Climate Bond Initiative in overeenstemming met de Green Bond Principles. De projecten Ostwind 1 en 2 die door deze groene obligatie worden gefinancierd, zijn in overeenstemming met het EU-actieplan inzake klimaatverandering. Het doel van de EU is om het aantal huishoudens en bedrijven dat kan worden voorzien van elektriciteit op basis van windenergie, te verhogen en zo de uitstoot van CO<sub>2</sub> te vermijden.

### **Uitgifte van private plaatsing voor Elia Transmission Belgium ter waarde van € 200 miljoen**

Elia Transmission Belgium is in mei voor de tweede keer op de obligatiemarkt gekomen sinds de specifieke lening van Nemo Link eind 2019 werd omgezet in een lening voor algemene doeleinden. Elia Transmission Belgium heeft met succes een private plaatsing van een obligatielening in twee schijven (op 8 en 24 jaar) met een vaste jaarlijkse coupon van 1,56% van € 200 miljoen geplaatst in het kader van zijn EMTN-programma van € 3 miljard.

### **Opname in twee nieuwe aandelenindexen**

Elia groep is eind mei opgenomen in de MSCI Belgium index en eind juni in de SE European Utilities Index.

---

<sup>2</sup> Euro Medium Term Note: Euro-obligatie op middellange termijn



## CORPORATE GOVERNANCE

### **Kris Peeters benoemd als niet-onafhankelijk bestuurder**

Tijdens de gewone algemene vergadering van 19 mei 2020 werd Kris Peeters (niet te verwarren met Chris Peeters, CEO van Elia groep) benoemd tot bestuurder voor een mandaat van 6 jaar. Saskia Van Uffelen, Frank Donck en Luc De Temmerman zijn herbenoemd tot onafhankelijk bestuurder voor een termijn van een jaar. Geert Versnick en Luc Hujoel zijn herbenoemd tot niet-onafhankelijk bestuurder voor een termijn van zes jaar.



## 2. Kerncijfers

### 2.1 Geconsolideerde resultaten en financiële positie van Elia groep voor de eerste zes maanden van 2020:

#### Kerncijfers

Kerncijfers (in € miljoen)	1H 2020	1H 2019	Vershil (%)
Bedrijfsopbrengsten, overige bedrijfsopbrengsten en netto inkomsten (kosten) afrekeningsmechanisme	1.176,3	1.159,5	1,4%
Investerings opgenomen volgens vermogensmutatiemethode	2,9	4,8	(39,6%)
EBITDA	493,2	458,3	7,6%
EBIT	281,1	281,6	(0,2%)
<i>Adjusted elementen</i>	(0,3)	(6,6)	n/a
Adjusted EBIT	281,4	288,2	(2,4%)
Nettofinancieringskosten	(69,5)	(68,0)	2,2%
<b>Adjusted nettowinst</b>	<b>148,8</b>	<b>154,4</b>	<b>(3,6%)</b>
<b>Nettowinst</b>	<b>148,6</b>	<b>152,1</b>	<b>(2,3%)</b>
<i>Minderheidsbelangen</i>	18,9	16,4	n/a
<b>Nettowinst toe te rekenen aan de groep</b>	<b>129,7</b>	<b>135,7</b>	<b>(4,4%)</b>
<i>Hybrid securities</i>	9,6	9,6	n/a
<b>Nettowinst toe te rekenen aan eigenaars van gewone aandelen</b>	<b>120,1</b>	<b>126,2</b>	<b>(4,8%)</b>
Totaal activa	14.980,0	13.893,4	7,8%
Eigen vermogen toe te rekenen aan de eigenaars van de vennootschap	4.032,9	4.022,3	0,3%
Netto financiële schuld	6.429,1	5.523,1	16,4%
Kerncijfers per aandeel	1H 2020	1H 2019	Vershil (%)
Gewone winst per aandeel (EUR) (deel Elia)	1,76	2,05	(14,1%)
Rendement op eigen vermogen (adj.) (%) (deel Elia)	1,75	1,87	(6,4%)
Eigen vermogen toe te rekenen aan de eigenaars van de vennootschap per aandeel (EUR)	48,4	46,3	4,5%

Zie de verklarende woordenlijst voor definities

Zie deel 4 voor informatie over adjusted elementen

Vergelijkende cijfers voor Totaal activa, Eigen vermogen, en Netto financiële schuld hebben betrekking op 31/12/2019

In overeenstemming met IFRS 8 heeft de groep de volgende bedrijfssegmenten bepaald:

- Elia Transmission (België), dat de gereguleerde activiteiten omvat van België (d.w.z. de gereguleerde activiteiten van Elia Transmission Belgium);
- 50Hertz Transmission (Duitsland), dat de gereguleerde activiteiten omvat van Duitsland;



- Het niet-gereguleerde segment & Nemo Link, dat bestaat uit de niet-gereguleerde activiteiten binnen Elia groep, Nemo Link, Elia Grid International, Eurogrid International, re.alto en de financieringskosten verbonden aan de participatie van 20% in Eurogrid GmbH in 2018.

## Financieel

Voor de eerste zes maanden van 2020 bedroegen de **opbrengsten** in totaal € 1.176,3 miljoen, een stijging van 1,4% ten opzichte van de voorgaande periode. Deze toename werd afgeremd door lagere opbrengsten in België (gedaald met € 27,9 miljoen) maar gecompenseerd door hogere opbrengsten in Duitsland (gestegen met € 32,5 miljoen) en hogere opbrengsten van Elia Grid International (gestegen met € 4,5 miljoen). De oorzaak van de daling van de opbrengsten in België ligt bij een vermindering van bepaalde kosten die doorgerekend worden in de opbrengsten (kost-plus-model) en de nieuwe tarieven die van toepassing zijn in 2020. In Duitsland werden de opbrengsten minder beïnvloed door de Covid-19-maatregelen en stegen ze voornamelijk als gevolg van hogere energieopbrengsten.

De **EBIT** bleef stabiel ten opzichte van de vorige periode en bedroeg € 281,1 miljoen (gedaald met 0,2%). Dit is het resultaat van een lagere EBIT in België (daling met € 15,2 miljoen) die gecompenseerd werd door een hogere EBIT (stijging van € 14,2 miljoen) in Duitsland. Voor België is de daling het gevolg van lagere financiële kosten en lagere belastingen die worden doorgerekend in de opbrengsten en gedeeltelijk worden gecompenseerd door een stijging van de gereguleerde nettowinst als gevolg van een hogere vergoeding van het eigen vermogen en incentives bij het begin van een nieuwe regelgevende periode. In Duitsland is de hogere EBIT het gevolg van de hogere investeringsvergoedingen die gedeeltelijk worden gecompenseerd door hogere afschrijvingen en hogere personeels- en IT-kosten. De geassocieerde deelnemingen droegen € 2,9 miljoen bij aan de EBIT van de groep, voornamelijk als gevolg van de bijdrage van de Nemo Link-interconnector ten bedrage van € 1,8 miljoen.

De **adjusted nettowinst** van Elia groep daalde met 3,6% tot € 148,8 miljoen.

- **Elia Transmission (België)** behaalde solide resultaten met een adjusted nettowinst van € 61,5 miljoen (- € 3,5 miljoen). Het lagere resultaat is voornamelijk te wijten aan de eenmalige positieve impact van de kapitaalverhoging van vorig jaar, maar werd gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere vergoeding van het eigen vermogen en een hogere prestatie voor incentives, maar ze wordt gecompenseerd door de afschrijving van immateriële activa die vóór 2020 werden verworven
- **50Hertz Transmission (Duitsland) (op 100% basis)** boekte een adjusted nettowinst van € 94,5 miljoen (stijging van 11,8%) dankzij een hogere investeringsvergoeding na de groei van de activabasis, de vrijval van een eenmalige voorziening na aanvaarding van de kosten door de regulator en lagere financiële kosten, gedeeltelijk gecompenseerd door hogere Opex- en afschrijvingskosten voornamelijk in verband met de ingebruikname van CWA in 2019
- Het **niet-gereguleerde segment en Nemo Link** boekten een adjusted nettoverlies van € 7,2 miljoen (daling met € 12,1 miljoen), voornamelijk als gevolg van hogere holdingkosten, een lager resultaat voor EGI, hogere kosten



voor re.alto en een lagere bijdrage van Nemo Link als gevolg van de eenmalige uitkering van een preferent dividend aan National Grid.

Rekening houdend met de adjusted elementen die betrekking hebben op de definitieve kostenafrekeningen voor de bedrijfsreorganisatie van eind 2019, daalde de **nettowinst van Elia groep** met 2,3% tot € 148,6 miljoen.

De **nettowinst van Elia groep toe te rekenen aan de eigenaars van gewone aandelen** (na aftrek van € 18,9 miljoen van minderheidsbelangen en € 9,6 miljoen toe te rekenen aan houders van hybride effecten) daalde met 4,8% tot € 120,1 miljoen. Deze daling was het gevolg van de lagere nettowinst voor Elia Transmission en het niet-gereguleerde segment en Nemo Link, en van een hogere nettowinst in Duitsland.

De afzonderlijke rapportering per segment hieronder geeft meer details over de financiële prestaties van de twee onderliggende TNB's (Elia Transmission in België en 50Hertz Transmission in Duitsland) en de niet-gereguleerde activiteiten van de groep (met inbegrip van Nemo Link).

Op 30 juni 2020 bedroeg de totale netto **financiële schuld** van Elia groep € 6.429,1 miljoen (+ € 906,0 miljoen). In de eerste helft van 2020 heeft Elia groep € 326,0 miljoen geïnvesteerd om de infrastructuur van de toekomst te ontwikkelen en te leveren, en om te innoveren in diensten die een betrouwbaar en duurzaam energiesysteem mogelijk maken. In België steeg de nettoschuld met € 110,5 miljoen, met een organische groei die werd gefinancierd door de kasstroom uit bedrijfsactiviteiten en de obligatie-uitgifte. Voor Duitsland hebben de financiering van het investeringsprogramma en de lagere EEG-kaspositie (gedaald met € 655,8 miljoen) die voortvloeien uit de laag blijvende elektriciteitsprijzen als gevolg van het lagere verbruik en een hoge toevoer van hernieuwbare elektriciteit – geleid tot een stijging van de nettoschuld (+ € 809,7 miljoen).

In de eerste helft van 2020 heeft Elia groep met succes financiering via de schuldkapitaalmarkt bekomen om zijn liquiditeitspositie te versterken en zijn investeringsprogramma te financieren. Elia Transmission Belgium heeft in het eerste semester van het jaar twee transacties uitgevoerd op de schuldkapitaalmarkten: een euro-obligatielening van € 800 miljoen en een “dual-tranche” private plaatsing van € 200 miljoen. Elia Transmission Belgium profiteerde van gunstige marktomstandigheden om zijn liquiditeitspositie te beheren en de gemiddelde kost van zijn schuld te verminderen tot 1,95% (daling met 21 bps), waarbij het met succes een aandeelhouderslening herfinancierde tegen aantrekkelijke voorwaarden, in het belang van de samenleving. Eurogrid GmbH gaf zijn eerste groene obligatie van € 750 miljoen uit tegen een vaste rente van 1,13%. Het bedrijf versterkte verder zijn liquiditeitspositie door een nieuwe heropneembare kredietfaciliteit van € 400 miljoen aan te gaan voor de financiering van zijn EEG balans.

**Het eigen vermogen toe te rekenen aan de eigenaars van de vennootschap** steeg licht tot € 4.032,9 miljoen (+ € 10,6 miljoen). Deze toename is vooral te danken aan de winst van het eerste semester die toe te rekenen is aan de eigenaars van de vennootschap (€ 129,7 miljoen), en deels verminderd met de dividenduitkering voor 2019 (€ 116,0 miljoen).



## 2.1.A. Segmentrapporting Elia Transmission (België)

### Hoogtepunten

- Start van nieuwe regelgevende periode 2020-2023
- Hogere billijke vergoeding door hoger rendement op eigen vermogen (4,68%) en een hogere gearing ratio (40%)
- Stevige operationele prestaties en hogere incentives
- Tijdens de coronatijden gaat de ontwikkeling van het nationale net door. Er is vooruitgang geboekt bij alle grote investeringsprojecten, weliswaar iets achter op het oorspronkelijke plan, en dit als gevolg van de lockdownmaatregelen
- Verbeterde liquiditeitspositie met succesvolle lancering van een euro-obligatie ter waarde van € 800 miljoen

### Regelgevend kader

Sinds begin 2020 is een nieuwe tariefmethodologie in werking getreden. Deze methodologie is opnieuw van toepassing voor een periode van vier jaar (2020-2023). Ze vormt voor een groot deel een voortzetting van de belangrijkste beginselen die reeds in de vorige tariefperiode werden toegepast. Zo blijft het regelgevende kader een kost-plus-model met kostendekking van alle redelijke kosten en met een vergoeding. De billijke vergoeding en de bijkomende incentives hebben de 'mark-up'-investeringen vervangen. De parameters voor de berekening van de billijke vergoeding werden herzien: de risicovrije rentevoet zal ex-ante worden vastgelegd op 2,4% voor de volledige periode. Verder stijgt de gereguleerde verhouding tussen eigen en vreemd vermogen van 33% naar 40%. Het embedded-debt principe voor financiële lasten en neutralisatie van volume blijft van toepassing. De vergoeding omvat specifieke incentives die Elia moeten stimuleren om de prestaties met betrekking tot een brede waaier van gereguleerde activiteiten in België verder te verbeteren. De werkkapitaalelementen (handelsschulden en -vorderingen) die verband houden met de heffingen, zullen vanaf 2020 worden uitgesloten van de RAB. Dit leidt tot een marginale eenmalige aanpassing van de opening RAB. Vanaf 2020 worden immateriële activa geactiveerd in de RAB, waarbij afschrijvingskosten worden doorgerekend in de opbrengsten.



## Kerncijfers

Elia Transmission kerncijfers (in € miljoen)	1H2020	1H 2019	Vershil (%)
Bedrijfsopbrengsten, overige bedrijfsopbrengsten en netto inkomsten (kosten) van het afrekeningsmechanisme	471,1	499,0	(5,6%)
<i>Opbrengsten</i>	419,1	460,3	(9,0%)
<i>Overige bedrijfsopbrengsten</i>	27,4	25,7	6,7%
<i>Netto inkomsten van het afrekeningsmechanisme</i>	24,6	13,0	89,2%
Investerings opgenomen volgens vermogensmutatiemethode	1,1	1,0	10,0%
EBITDA	211,2	209,8	0,7%
EBIT	118,7	133,9	(11,4%)
<i>Adjusted elementen</i>	0,0	0,0	n/a
Adjusted EBIT	118,7	133,9	(11,4%)
Nettofinancieringskosten	(34,2)	(36,7)	(6,8%)
Winstbelastingen	(23,0)	(32,2)	(28,6%)
<b>Nettowinst</b>	<b>61,5</b>	<b>65,0</b>	<b>(5,4%)</b>
<i>Adjusted elementen</i>	0,0	0,0	n/a
<b>Adjusted nettowinst</b>	<b>61,5</b>	<b>65,0</b>	<b>(5,4%)</b>
Totaal activa	6.894,5	6.452,1	6,9%
Totaal eigen vermogen	2.168,0	2.157,5	0,5%
Netto financiële schuld	3.123,9	3.013,4	3,7%
Vrije kasstroom	(95,0)	(444,9)	(78,6%)

Zie de verklarende woordenlijst voor definities

Zie deel 4 voor informatie over adjusted elementen

Vergelijkende cijfers voor Totaal activa, Eigen vermogen en Netto financiële schuld hebben betrekking op 31/12/2019

## Financieel

**De opbrengsten van Elia Transmission** daalden met 5,6% in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar, van € 499,0 miljoen tot € 471,1 miljoen. De opbrengsten werden beïnvloed door lagere financiële kosten die in 2019 het gevolg waren van de kapitaalverhoging en lagere kosten voor ondersteunende diensten, en werden gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere gereguleerde nettowinst. Dit wordt allemaal doorgerekend in de opbrengsten.

Detail opbrengsten en overige bedrijfsopbrengsten (in € miljoen)	1H2020	1H2019	Vershil (%)
Netwerkopbrengsten:	415,7	456,0	(8,9%)
<i>Aansluitingen</i>	23,1	22,2	4,5%
Beheer en ontwikkeling van netinfrastructuur	241,7	240,3	0,6%
Beheer van het elektrisch systeem	64,4	56,7	13,7%
Compensatie van onevenwichten	59,1	101,7	(41,9%)
Marktintegratie	10,8	12,7	(15,1%)



Internationale inkomsten	16,6	22,5	(26,3%)
Overdracht van activa van klanten	1,4	1,2	14,5%
Overige bedrijfsopbrengsten	2,1	3,0	(31,0%)
<b>Subtotaal opbrengsten</b>	<b>419,1</b>	<b>460,3</b>	<b>(9,0%)</b>
Overige inkomsten	27,4	25,7	6,7%
Netto inkomsten van het afrekeningsmechanisme	24,6	13,0	89,2%
<b>Totaal opbrengsten &amp; overige bedrijfsopbrengsten</b>	<b>471,1</b>	<b>499,0</b>	<b>(5,6%)</b>

**De opbrengsten uit aansluitingen** stegen van € 22,2 miljoen tot € 23,1 miljoen (toename met 4,5%), hoofdzakelijk door de tariefverhoging.

De opbrengsten uit **het beheer en de ontwikkeling van de netwerkinfrastructuur** bleven met € 241,7 miljoen stabiel tegenover € 240,3 miljoen, voornamelijk als gevolg van een tariefverhoging van het jaarlijkse piektarief, gecompenseerd door een daling van het maandelijkse piektarief en het maandelijkse piekvolume als gevolg van de Covid-19-lockdown.

De inkomsten uit het **beheer van het elektrisch systeem** stegen van € 56,7 miljoen naar € 64,4 miljoen (toename met 13,7%) als gevolg van een tariefverhoging, de stijging van de aanvullende afname van reactieve energie en de invoering van het tarief voor de aanvullende injectie van reactieve energie.

Diensten verleend in het kader van energiebeheer en individuele balancing van balancinggroepen worden betaald binnen de opbrengsten voor **compensatie van onevenwichten**. Deze opbrengsten daalden van € 101,7 miljoen naar € 59,1 miljoen (- 41,9%), hoofdzakelijk door de tariefdaling voor het beheer van de energiereserves en 'black-start' gebaseerd op afname (€ 30,1 miljoen) en injectie (€ 11,0 miljoen). De opbrengsten voor **compensatie van onevenwichten** daalden met € 1,5 miljoen als gevolg van lage onevenwichtssituaties en de afwezigheid van uitzonderlijke onevenwichtsdagen in 2020, in vergelijking met 2019.

Tot slot omvat het laatste deel van de tarifaire opbrengsten de diensten die Elia Transmission Belgium levert in het kader van de **marktintegratie**. Die opbrengsten zijn gedaald van € 12,7 miljoen naar € 10,8 miljoen (een daling met 15,1%) als gevolg van een tariefdaling en een vermindering van de afnamevolumes door de Covid-19-lockdown.

De **internationale inkomsten** daalden van € 22,5 miljoen naar € 16,6 miljoen (daling met 26,3%). Dit is vooral te wijten aan lagere inkomsten uit congestie (lange termijn en day-ahead) tijdens een zachtere winterperiode en minder afname als gevolg van Covid-19-maatregelen in 2020, met een hoge beschikbaarheid van injectievermogen in de winter, wat leidde tot minder uitwisselingen met de CWE-regio. De afwezigheid van grote prijsverschillen met de buurlanden in 2020 heeft deze daling afgedwongen.





De **overdracht van activa van klanten** zijn licht gestegen in vergelijking met vorig jaar, terwijl de **overige bedrijfsopbrengsten** daalden met € 0,9 miljoen.

Het **afrekeningsmechanisme** (€ 24,6 miljoen) omvat de afwijkingen in het huidige jaar van het door de regulator goedgekeurde budget (toename met € 4,9 miljoen) en de vereffening van netto-overschotten uit de vorige tariefperiode (- € 29,6 miljoen). Het operationele surplus van de door de regulator toegestane kosten en opbrengsten ten opzichte van het budget moet worden teruggegeven aan de klanten en maakt daarom geen deel uit van de opbrengsten. Het operationele surplus ten opzichte van het budget is voornamelijk het resultaat van lagere afschrijvingen (€ 8,4 miljoen) en lagere kosten voor ondersteunende diensten (€ 14,3 miljoen). Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door lagere tarifaire verkopen (€ 6,9 miljoen), hogere financiële kosten (€ 6,9 miljoen) en hogere belastingen (€ 3,7 miljoen) ten opzichte van het budget.

De **EBITDA** steeg licht tot € 211,2 miljoen (+ 0,7%) als gevolg van een hogere gereguleerde nettowinst en hogere afschrijvingen die betrekking hebben op de groeiende activabasis en gecompenseerd door lagere financiële kosten die allemaal worden doorgerekend in de opbrengsten. De daling van de **EBIT** (-11,4%) is het gevolg van de afschrijvingen op immateriële activa (+ € 4,9 miljoen) die in het verleden werden verworven en onder IFRS werden geactiveerd, terwijl ze rechtstreeks ten laste werden genomen en via de tarieven van de vorige regelgevende periode werden gedekt. Met de nieuwe tariefmethodologie worden de immateriële activa ook geactiveerd in de gereguleerde activabasis. De bijdrage van de investeringen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode (HGRT, Ampacimon en Coreso) steeg licht tot € 1,1 miljoen.

De **nettofinancieringskosten** daalden met € 2,5 miljoen (- 6,8%) ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar, en zijn voornamelijk het gevolg van de voorfinanciering begin 2019 van een obligatielening van € 500 miljoen die afliep in mei 2019 en de lagere activering van de financieringskosten sinds de ingebruikname van het Modular Offshore Grid en ALEGrO in de tweede helft van 2019. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door kosten voor de afwikkeling van een renteswap (daling met € 4,5 miljoen) in verband met een aandeelhouderslening die begin juni werd afgelost. In april heeft Elia financiering via de schuldkapitaalmarkt bekomen met een Eurobond van € 800 miljoen voor de financiering van zijn investeringsprogramma en voor de herfinanciering van een aandeelhouderslening van € 496 miljoen. De nieuwe uitgifte vermindert aanzienlijk de gemiddelde kost van zijn schuld ten voordele van de consument: van 2,16% eind 2019 naar 1,95% eind juni 2020. Elia Transmission heeft een evenwichtige schuldstructuur zonder materiële vervaldagen op korte termijn.

De **adjusted nettowinst** daalde met 5,4% tot € 61,5 miljoen, voornamelijk door de volgende factoren:

1. Hogere **billijke vergoeding** (+ € 28,7 miljoen) door het hogere rendement op eigen vermogen (vaste risicovrije rentevoet van 2,4% tegenover de gemiddelde OLO-rente van 0,76% in 2019), een hogere gearing ratio (40% tegenover 33%) en de volledige vergoeding voor de kapitaalverhoging van vorig jaar (€ 327 miljoen)
2. Beëindiging van de **mark-up vergoeding** (daling met € 24,5 miljoen)
3. Hogere **incentives** (+ € 0,4 miljoen)



4. **Afschrijvingen van software** die vóór 2020 werd aangekocht (- € 7,0 miljoen) en onder IFRS is geactiveerd, terwijl deze onder de vorige reguleringsmethodologie volledig ten laste werden genomen en gedekt. Vanaf 2020 worden immateriële activa ook geactiveerd in de RAB, waarbij de afschrijvingskosten worden doorgerekend in de opbrengsten
5. Eenmalige tariefcompensatie opgenomen in 2019 voor de financiële kosten van de kapitaalverhoging die onder IFRS rechtstreeks verwerkt worden in het eigen vermogen (- € 6,3 miljoen)
6. Lagere voorzieningen voor IAS 19 en belastingen (+ € 2,2 miljoen)
7. **Overige elementen** (+ € 3,0 miljoen). Door hogere uitgestelde belastingen (toename met € 3,4 miljoen) en lagere voorzieningen voor dubieuze debiteuren (+ € 1,1 miljoen) wordt een negatieve bijdrage van Elia RE (- € 2,1 miljoen) als gevolg van de iets hogere schade aan het elektriciteitssysteem verrekend.

De **totale activa** stegen met € 442,4 miljoen tot € 6.894,5 miljoen, voornamelijk als gevolg van het investeringsprogramma en een hogere liquiditeit. De **netto financiële schuld** steeg met € 110,5 miljoen (+ 3,7%), aangezien het Capex-programma van Elia voornamelijk gefinancierd werd door de kasstroom uit bedrijfsactiviteiten en de obligatieuitgifte. Elia heeft in 2020 de heropneembare kredietfaciliteit terugbetaald die het eind 2019 had opgenomen (€ 75 miljoen). Eind mei werd een nieuw handelspapierprogramma opgezet voor een bedrag van € 300 miljoen, dat niet is opgenomen.

**Het eigen vermogen** is licht gestegen (+ € 10,5 miljoen), voornamelijk als gevolg van de halfjaarwinst (€ 61,5 miljoen) min de dividenduitkering over 2019 (€ 18,9 miljoen) en de toewijzing van eigen vermogen aan Nemo Link om de financiering in overeenstemming te brengen met het regelgevende kader (40% eigen vermogen/ 60% schuld).

## Operationeel

De geschatte totale belasting daalde met 6,6% van 43,0 TWh in 2019 tot 40,1 TWh in 2020. De daling kan voornamelijk worden verklaard door de Covid-19-maatregelen sinds maart 2020, de gemiddeld hogere temperaturen en de hogere decentrale productie in 2020 ten opzichte van 2019. Al deze factoren hadden een invloed op de afname van de distributienetbeheerders. Als gevolg daarvan daalde de netto afname van het Elia-net met 9,0%, van 32,1 TWh in 2019 tot 29,3 TWh in 2020.

De netto-injectie op het net van Elia Transmission Belgium is licht gedaald van 30,5 TWh in 2019 tot 30,1 TWh in 2020, vooral door een lagere nucleaire beschikbaarheid in 2020, gedeeltelijk gecompenseerd door gasgestookte en hernieuwbare productie. In het eerste halfjaar van 2020 was België gemiddeld een netto-uitvoerder door de lagere afname en een bijna stabiele injectie. De netto-invoer daalde van 2,0 TWh in 2019 tot -0,4 TWh in 2020. De totale uitvoer nam licht toe, van 6 TWh in 2019 tot 6,7 TWh in 2020, terwijl de invoer van energie met 22% afnam, van 8,0 TWh tot 6,3 TWh.



De totale elektriciteitsstromen tussen België en zijn buurlanden daalden van 14,1 TWh tot 13,0 TWh, voornamelijk door de daling van de netto-invoer met Nederland en Frankrijk.

## Investeringsen

In de eerste helft van 2020 investeerde Elia € 134,7<sup>3</sup> miljoen in België, in het bijzonder met het oog op de integratie van steeds meer variabele hernieuwbare elektriciteit. De nodige investeringen worden gedaan om de bestaande corridors te versterken en zo de hogere aanvoer van hernieuwbare energie op te vangen in combinatie met de verbetering van het bestaande net.

In de eerste helft van 2020 werden de investeringen gekoppeld aan het Brabo fase 2-project en de aansluiting van de laatste twee offshore windparken, Mermaid & Seastar, op het MOG platform, waardoor het investeringsprogramma compleet is afgerond. Bovendien werkte Elia verder aan de versterking van de bestaande Belgische 380kV-backbone: op de as Horta-Avelgem werden de versterkingswerken aan de masten en funderingen afgerond. De volgende stap bevat de vervanging van de bestaande geleiders.

---

<sup>3</sup> Inclusief de activering van software en IAS 23 (Financieringskosten), IFRS 15 (revenue recognition – Overdracht van activa van klanten) en IFRS 16 (Leasing) bedraagt dit € 152,5 miljoen.



## 2.1.B. Segmentrapporting 50Hertz (Duitsland)

### Hoogtepunten

- Investerings op koers ondanks Covid-19-pandemie
- Stijgend halfjaarresultaat weerspiegelt groei van de onderneming
- Succesvolle uitgifte van groene obligatie van € 750 miljoen

### Kerncijfers

50Hertz Transmission kerncijfers (in € miljoen)	1H 2020	1H 2019	Vershil (%)
Totaal opbrengsten & overige bedrijfsopbrengsten	697,2	664,7	4,9%
<i>Opbrengsten</i>	644,3	629,8	2,6%
<i>Overige bedrijfsopbrengsten</i>	38,2	34,9	9,5%
<i>Netto inkomsten afrekeningsmechanisme</i>	14,7	(0,1)	n.r
EBITDA	282,8	249,8	13,2%
EBIT	163,5	149,3	9,5%
<i>Adjusted elementen</i>	0,0	(3,1)	n/a
Adjusted EBIT	163,5	152,4	7,3%
Nettofinancieringskosten	(27,3)	(30,2)	(9,6%)
Winstbelastingen	(41,7)	(36,8)	13,3%
<b>Nettowinst</b>	<b>94,5</b>	<b>82,3</b>	<b>14,8%</b>
<i>Waarvan toe te rekenen aan Elia groep</i>	<b>75,6</b>	<b>65,8</b>	<b>14,9%</b>
<i>Adjusted elementen</i>	0,0	(2,2)	n/a
<b>Adjusted nettowinst</b>	<b>94,5</b>	<b>84,5</b>	<b>11,8%</b>
Totaal activa	6.915,6	6.279,6	10,1%
Totaal eigen vermogen	1.535,9	1.546,5	(0,7%)
Netto financiële schuld	2.917,8	2.108,1	38,4%
Vrije kasstroom	(680,4)	(656,8)	3,6%

Opbrengsten, kosten, activa en verplichtingen worden in de tabel gerapporteerd aan 100%.

Zie de verklarende woordenlijst voor definities

Zie deel 4 voor informatie over adjusted elementen

Vergelijkende cijfers voor Totaal activa, Eigen vermogen en Netto financiële schuld hebben betrekking op 31/12/2019

### Financieel

De totale opbrengsten en overige bedrijfsopbrengsten van 50Hertz stegen in vergelijking met de eerste helft van vorig jaar (toename met 4,9%).

De totale bedrijfsopbrengsten worden gedetailleerd weergegeven in onderstaande tabel.

Totale opbrengsten (in € miljoen)	1H 2020	1H 2019	Vershil (%)
Netwerkopbrengsten	529,1	548,1	(3,5%)
Opbrengsten van incentive regelgeving	374,1	382,3	(2,1%)
Opbrengsten uit offshore nettoeslag	155,0	165,8	(6,5%)



Energieopbrengsten	112,4	81,1	38,5%
Overige opbrengsten (incl. overdracht van activa van klanten)	2,8	0,7	300,0%
<b>Subtotaal opbrengsten</b>	<b>644,3</b>	<b>629,9</b>	<b>2,3%</b>
Overige inkomsten	38,2	34,9	9,5%
Netto inkomsten (kosten) van het afrekeningsmechanisme	14,7	(0,1)	n/a
<b>Totaal opbrengsten &amp; overige bedrijfsopbrengsten</b>	<b>697,2</b>	<b>664,7</b>	<b>4,9%</b>

**Opbrengsten van incentive regelgeving** bestaan hoofzakelijk uit de nettarieven. De voornaamste drijfveer is de regulatoire vergoeding van onshore activiteiten ('revenue cap').

De opbrengsten van incentive regelgeving daalden met € 8,2 miljoen. De reden daarvoor is te zoeken bij de aanhoudende groei van de activiteiten in verband met onshore investeringen (stijging van € 19,9 miljoen). Die groei werd uitgehouden door lagere volume-effecten in vergelijking met de eerste helft van 2019 (daling met € 28,8 miljoen). De terugbetaling voor pass-through-energiekosten en overige elementen is grotendeels in lijn met het voorgaande jaar.

**Opbrengsten uit offshore nettoeslag** omvatten alle opbrengsten van de offshore nettoeslag. Dit omvat de vergoeding voor de eigen kosten van 50Hertz met betrekking tot de aansluiting van offshore windparken, alsook de doorrekening van offshore kosten aan 50Hertz door derden, zoals andere TNB's.

De opbrengsten uit de offshore nettoeslag daalden (daling met € 10,8 miljoen) in vergelijking met de eerste helft van 2019. Dankzij de lopende offshore investeringen en de volledige ingebruikname van Ostwind 1 eind 2019 steeg de vergoeding (+ € 15,0 miljoen) die betrekking had op de eigen kosten van 50Hertz voor de offshore netaansluitingen. De pass-through-kosten van derden daalden in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar (- € 25,8 miljoen).

De **energieopbrengsten** bestaan uit alle bedrijfsopbrengsten die betrekking hebben op systeembeheer. Ze zijn gewoonlijk gekoppeld aan de overeenkomstige kosten voor ondersteunende diensten die doorgerekend worden aan derden, zoals redispatchmaatregelen, reservecentrales en balancinggroepen, maar omvatten ook de opbrengsten uit veilingen van transmissiecapaciteit.

De energieopbrengsten stegen met € 31,3 miljoen tegenover de eerste helft van 2019, grotendeels als gevolg van hogere kosten voor reservecentrales die doorgerekend worden aan andere TNB's (+ € 37,0 miljoen). Daarnaast zijn ook de opbrengsten uit balancinggroepen (+ € 6,7 miljoen) en de inkomsten uit congestie (+ € 5,9 miljoen) gestegen, maar werden deels geneutraliseerd door lagere kosten van andere TNB's voor redispatchmaatregelen (daling met € 17,8 miljoen).



**De overige opbrengsten** (inclusief de afschrijving van overdracht van activa van klanten) zijn gestegen ten opzichte van de eerste helft van 2019 (+ € 2,1 miljoen). Dit was vooral te danken aan de hogere inkomsten uit het Europese Inter-TNB Compensatiemechanisme.

**De overige inkomsten** stegen eveneens (+ € 3,3 miljoen), vooral door de hogere inkomsten uit geactiveerde eigen productie als gevolg van de stijging van de personeelskosten.

**De regulatoire inkomsten (kosten) van het afrekeningsmechanisme** omvatten zowel de jaarlijkse verrekening van tekorten en surplussen ontstaan vóór 2020 (+ € 61,1 miljoen) als het in 2020 gerealiseerde nettosurplus door het verschil tussen de kosten die in de tarieven mogen worden doorgerekend en de werkelijke kosten (- € 46,4 miljoen).

De **EBITDA** steeg met € 33 miljoen (toename met 13,2%). Onder invloed van het lopende investeringsprogramma en de groeiende activabasis bedraagt de investeringsvergoeding in totaal € 141,3 miljoen (+ € 27,4 miljoen). De onshore bijdrage bedroeg € 36,5 miljoen (stijging van € 10,7 miljoen), terwijl de offshore vergoeding € 104,8 miljoen bedroeg (een stijging van € 16,7 miljoen), voornamelijk door de ingebruikname van de laatste kabel en het platform van Ostwind 1 in december 2019. Bovendien stegen de opbrengsten van het basisjaar door inflatiecorrecties (+ € 1,7 miljoen). De bedrijfskosten kenden een lichte toename ten opzichte van de eerste helft van 2019. De personeelskosten stegen als gevolg van de voortdurende groei van de activiteiten (- € 8,6 miljoen), maar werden grotendeels gecompenseerd door een stijging van de inkomsten uit geactiveerde eigen productie (+ € 2,6 miljoen) en een regulatoire terugbetaling van de personeelskosten met betrekking tot 2018 (+ € 4,6 miljoen). De IT- en telecommunicatiekosten stegen als gevolg van onze voortdurende inspanningen om te evolueren naar een digitale TNB en de uitbreiding van de activiteiten (- € 4,5 miljoen). Tot slot werd de EBITDA ook beïnvloed door de vrijval van een voorziening in verband met de aanvaarding van historische kosten door de regulator (+ € 8,9 miljoen).

De **EBIT** steeg minder sterk (een toename met € 14,2 miljoen) als gevolg van hogere afschrijvingen (- € 18,3 miljoen), na de ingebruikname van de laatste kabels en het platform van Ostwind 1 in 2019. In 2020 werden geen adjusted elementen opgenomen.

De **adjusted nettowinst** steeg met 11,8% tot € 94,5 miljoen onder invloed van:

1. Hogere offshore vergoeding (+ € 11,8 miljoen) dankzij de realisatie van offshore investeringen en ingebruikname van de laatste kabels en het platform van Ostwind 1 eind 2019
2. Hogere onshore investeringsvergoeding (gestegen met € 7,5 miljoen) als gevolg van de uitvoering van het onshore investeringsplan
3. Vrijval van een voorziening na aanvaarding van de kosten door de regulator (+ € 6,3 miljoen)
4. Hoger financieel resultaat (stijging van € 2,0 miljoen), grotendeels door lagere rentelasten op voorzieningen en hogere gekapitaliseerde financieringskosten
5. Hogere opbrengsten van het basisjaar als gevolg van inflatiecorrecties (toename met € 1,2 miljoen)
6. Hogere onshore Opex (- € 5,9 miljoen)
7. Hogere afschrijvingen (- € 12,9 miljoen) na de ingebruikname van Ostwind 1.



De **totale activa** daalden met € 636,0 miljoen ten opzichte van het einde van 2019, voornamelijk door een daling van de EEG-kaspositie (- € 655,8 miljoen). In de eerste helft van 2020 had de hoge EEG-uitbetalingen ook gevolgen voor de **vrije kasstroom** die - € 680,4 miljoen bedroeg. Voor de financiering van de EEG-betalingen werd een aanvullende heropneembare kredietfaciliteit van € 400 miljoen aangegaan.

Voor de financiering van de offshore netaansluitingen Ostwind 1 en 2 werd bovendien in mei met succes een groene obligatie van € 750 miljoen met een looptijd van 12 jaar en een vaste rentevoet van 1,1% uitgegeven. Vervolgens steeg de **netto financiële schuld** met € 809,7 miljoen, voornamelijk als gevolg van de financiering van het lopende investeringsprogramma en de hoge EEG-kaspositie. De EEG-kaspositie vertoonde in juni een tekort van - € 225,3 miljoen. Eventuele tekorten afkomstig van het EEG-mechanisme zijn tijdelijk en zullen worden verrekend met de opbrengsten uit toeslagen van het volgende jaar.

## Operationeel

De netto-afname van het net van 50Hertz bedroeg 21,9 TWh, of 4,4% minder dan vorig jaar (22,9 TWh). In de eerste helft van 2020 was 50Hertz met een netto-uitvoer van 17,4 TWh (25,9 TWh in de eerste helft van 2019) opnieuw een netto-uitvoerder van elektriciteit. Er werd 11,5 TWh elektriciteit ingevoerd en 28,9 TWh uitgevoerd (6,8 TWh en 32,7 TWh in eerste helft 2019). De piekbelasting bedroeg 7,9 GW in juni 2020 (8,7 GW in juni 2019).

## Investeringen

Om aan de vereisten van de netgebruikers te kunnen voldoen, investeerde 50Hertz Transmission in de eerste helft van 2020 een bedrag van € 191,3 miljoen, of 67,7% meer dan in de eerste helft van vorig jaar (€ 114,1 miljoen). In totaal werd € 139,9 miljoen geïnvesteerd voor onshore projecten, terwijl de offshore investeringen in totaal € 51,4 miljoen bedroegen. De belangrijkste onshore investeringen gingen naar de DC-verbinding SuedOstLink (€ 17,1 miljoen), de versterking van hoogspanningsmasten om de operationele veiligheid te verhogen (€ 14,5 miljoen), de 380 kV-kabel in Berlijn (€ 13,9 miljoen) en de bouw van de luchtlijn van Wolmirstedt naar Güstrow (€ 13,5 miljoen). De offshore investeringen betroffen voornamelijk de offshore netaansluitingen van Ostwind 2 (€ 39,6 miljoen).



## 2.1.C. Segmentrapportering niet-gereguleerde activiteiten & Nemo Link

### Hoogtepunten

- Sterke operationele prestaties in eerste helft van 2020 voor de Nemo Link-interconnector, maar bijdrage aan het resultaat van de groep beïnvloed door de eenmalige uitkering van een preferent dividend aan National Grid
- Hogere holdingkosten, omdat de belasting op hybride en senior obligatieleningen niet aftrekbaar is, gezien er geen belastbare basis is

### Kerncijfers

Niet-gereguleerde activiteiten en Nemo Link kerncijfers (in € miljoen)	1H 2020	1H 2019	Vershil (%)
Totaal opbrengsten	15,4	4,2	266,7%
Investerings opgenomen volgens vermogensmutatiemethode	1,8	3,8	(52,6%)
EBITDA	(0,8)	(1,3)	(38,5%)
EBIT	(1,0)	(1,5)	(33,3%)
<i>Adjusted elementen</i>	(0,3)	(3,5)	(91,1%)
<i>Adjusted EBIT</i>	(0,7)	2,0	(134,4%)
Netto financieringslasten	(8,0)	(1,0)	700,0%
Winstbelastingen	1,6	7,5	n/a
<b>Nettowinst</b>	<b>(7,4)</b>	<b>4,9</b>	<b>(251,0%)</b>
<i>Waarvan toe te rekenen aan Elia groep</i>	<i>(7,4)</i>	<i>5,0</i>	<i>(248,0%)</i>
<i>Adjusted elementen</i>	<i>(0,2)</i>	<i>0,0</i>	<i>n/a</i>
<b>Adjusted nettowinst</b>	<b>(7,2)</b>	<b>4,9</b>	<b>(246,3%)</b>
Totaal activa	1.729,4	1.733,5	(0,2%)
Totaal eigen vermogen	1.216,1	1.207,5	0,7%
Netto financiële schuld	387,5	401,6	(3,5%)

Zie de verklarende woordenlijst voor definities

Zie deel 4 voor informatie over adjusted elementen

Vergelijkende cijfers voor Totaal activa, Eigen vermogen en Netto financiële schuld hebben betrekking op 31/12/2019

De **niet-gereguleerde opbrengsten** stegen in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar, voornamelijk als gevolg van hogere opbrengsten gerealiseerd door EGI (een stijging van € 4,5 miljoen), onder impuls van 'owner engineering'-diensten. De internationale consultingactiviteiten werden dan weer getroffen door de Covid-19-lockdownmaatregelen en intersegment transacties tussen Elia Group NV en Elia Transmission Belgium op het moment van de push-down van de gereguleerde activiteiten naar ETB eind 2019. Het effect van deze intersegment transacties wordt vermeld in Toelichting 2.2. Segmentreconciliatie.

Als investering opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode droeg **Nemo Link** in de eerste helft van 2020 € 1,8 miljoen bij. Nemo Link leverde in de eerste helft van 2020 sterke operationele prestaties, met een zeer hoge algemene beschikbaarheid van 99,86%, wat resulteerde in een nettowinst van € 12,7 miljoen. De nettobijdrage aan Elia





groep werd echter beïnvloed door de eenmalige uitkering van een preferent dividend aan National Grid (€ 9,1 miljoen). In het verleden leverden Elia en National Grid projectdiensten aan Nemo Link. Deze diensten zijn in 2019 door Nemo Link aan Elia vergoed en doorgerekend aan de tarieven, terwijl National Grid gekozen heeft voor een eenmalig preferent dividend. Vanuit operationeel oogpunt werd Nemo Link niet rechtstreeks getroffen door de coronacrisis, wel door de impact ervan op het verminderde elektriciteitsverbruik tussen het Verenigd Koninkrijk en België. De productie werd dan weer beïnvloed door de hoge aanvoer van hernieuwbare energie (wind- en zonne-energie) in het Belgische net. Dit leidde tot vele uren van negatieve elektriciteitsprijzen tijdens het weekend en op feestdagen. Globaal genomen leidde dit tot hogere spreads in elektriciteitsprijzen tussen het Verenigd Koninkrijk en België tussen midden maart en eind mei. In juni verkleinde de spread na een geleidelijk herstel van de vraag naar elektriciteit, een lagere windproductie en onbeschikbaarheden van de Belgische en Franse kernreactoren die voor een toename van de Belgische elektriciteitsprijzen zorgden.

De **adjusted EBIT** daalde met € 2,7 miljoen. De daling van de adjusted EBIT ten opzichte van vorig jaar is vooral te wijten aan de lagere bijdrage van Nemo Link (gedaald met € 2,0 miljoen), operationele kosten in verband met de holdingactiviteit (- € 1,0 miljoen) en re.alto (- € 0,9 miljoen). Die factoren werden gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere operationele bijdrage voor EGI (stijging van € 0,4 miljoen) en lagere andere niet-gereguleerde kosten (+ € 0,8 miljoen).

**De netto financieringskosten** stegen tot € 8,0 miljoen en bestaan hoofdzakelijk uit de rentekosten verbonden aan de obligatielening (€ 2,3 miljoen), de regulatoire afrekening voor 2019 (€ 3,3 miljoen) en de kosten in verband met de private plaatsing van Nemo Link. De rentebaten op de cashvoortuitbetalingen aan Nemo Link tijdens de bouwfase (€ 3,2 miljoen) werden eind juni 2019 terugbetaald, en kwamen ten goede van het financieel resultaat van vorig jaar. Nemo Link wordt gefinancierd in overeenstemming met het regelgevende kader (40% eigen vermogen /60% schuld).

Het **adjusted nettoverlies** daalde tot € 7,2 miljoen, voornamelijk door de volgende factoren:

1. Hogere holdingkosten (- € 5,5 miljoen) omdat de belasting op hybride en senior obligatieleningen niet aftrekbaar is – gezien er geen belastbare basis is – in combinatie met de operationele kosten van de holding.
2. Lagere bijdrage van Nemo Link (daling met € 2,0 miljoen)
3. Regulatoire afrekening voor 2019 (- € 2,7 miljoen)
4. re.alto (- € 0,9 miljoen), als gevolg van de bedrijfskosten sinds de oprichting in augustus 2019
5. Overige elementen (- € 1,0 miljoen) vertegenwoordigen door hogere financieringskosten voor Nemo Link, een iets betere prestatie van EGI en lagere niet-gereguleerde kosten.

**De totale activa** bleven stabiel (gedaald met 0,2%) op € 1.729,4 miljoen en de netto financiële schuld daalde licht met € 14,1 miljoen.



## 2.2 Segmentreconciliatie

Groepsresultaten (in € miljoen) - Periode eindigend per 30 juni 2020	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Niet-gereguleerde activiteiten & Nemo Link	Consolidatie herwerkingen & intersegment transacties	Elia groep
	( a )	( b )	( c )	( d )	( a ) + ( b ) + ( c ) + ( d )
Netto opbrengsten	443,7	659,0	3,3	(1,1)	1.104,9
Overige bedrijfsopbrengsten	27,4	38,2	12,0	(6,2)	71,4
Afschrijvingen en waardeverminderingen, wijziging in voorzieningen	(92,5)	(119,4)	(0,1)	0,0	(212,0)
Resultaat uit bedrijfsactiviteiten	117,6	163,5	(2,8)	(0,0)	278,3
Aandeel in resultaat van investeringen opgenomen volgens vermogensmutatiemethode, na belastingen	1,1	0,0	1,8	0,0	2,9
Resultaten voor intrest en belastingen (EBIT)	118,7	163,5	(1,0)	(0,0)	281,1
Resultaten voor afschrijvingen, waardeverminderingen, intresten en belastingen (EBITDA)	211,2	282,8	(0,8)	(0,0)	493,2
Financieringsbaten	0,5	0,6	0,1	0,0	1,2
Financieringslasten	(34,7)	(27,9)	(8,0)	0,0	(70,6)
Winstbelastingen	(23,0)	(41,7)	1,6	0,0	(63,1)
<b>Nettowinst toe te rekenen aan de Eigenaars van de Vennootschap</b>	<b>61,5</b>	<b>75,6</b>	<b>(7,4)</b>	<b>(0,0)</b>	<b>129,7</b>
Geconsolideerde balans (in € miljoen)	30.06.2020	30.06.2020	30.06.2020	30.06.2020	30.06.2020
Totaal activa	6.894,5	6.915,6	1.729,4	(559,5)	14.980,0
Investeringsuitgaven	152,5	191,3	0,1	0,0	343,9
Netto financiële schuld	3.123,9	2.917,8	387,5	0,0	6.429,1



### 3. VOORUITZICHTEN EN OVERIGE INFORMATIE<sup>4</sup>

Het eerste semester van 2020 werd gekenmerkt door de wereldwijde gezondheidspandemie die werd veroorzaakt door de wijdverspreide uitbraak van Covid-19. Dit heeft een grote impact gehad op de markten en op de Belgische en de wereldeconomie. Ondanks deze ongekende volksgezondheids crisis, bleef Elia groep de meeste van zijn operationele activiteiten uitvoeren vanwege hun sociaaleconomische belang en krachtige inspanningen om de bedrijfscontinuïteit te waarborgen.

Elia groep heeft de mogelijke kwantitatieve impact van de situatie met betrekking tot het beheer van Covid-19 op zijn resultaten verder geëvalueerd. De groep concludeert dat – gezien het grotendeels gereguleerde karakter van zijn activiteiten – het effect op het verwachte resultaat voor 2020 geen materiële impact zal hebben. **Elia groep** verwacht dat het een **adjusted rendement op eigen vermogen (ROE adj.<sup>5</sup>) tussen 6,5% en 7,5% zal realiseren.**

- In **België** blijven we erop vertrouwen dat we een rendement op eigen vermogen (ROE) tussen 5% en 6% zullen halen. Als gevolg van de door de overheid genomen lockdownmaatregelen werden sommige bouwplaatsen tijdelijk stilgelegd of vertraagd. Na een investering van € 134,7 miljoen in het eerste semester liggen we op schema om investeringen van € 285 miljoen te realiseren.
- De winstprognoses voor **Duitsland** blijven positief. Aangezien de in Duitsland vastgestelde lockdownmaatregelen verschillen van die in België, kunnen de werkzaamheden op alle bouwplaatsen worden voortgezet of zelfs versneld, waardoor de verwachte investeringen in 2020 in totaal ongeveer € 725 miljoen zullen bedragen. We blijven geloven dat we een rendement op eigen vermogen kunnen realiseren aan de bovenkant van de beoogde vork van 9% tot 11%. De realisatie van het investeringsprogramma is altijd onderhevig aan externe risico's.
- De ROE op het niveau van de Elia groep hangt af van de ROE van de gereguleerde activiteiten in België en Duitsland, maar ook van het rendement van Nemo Link (beïnvloed door het eenmalige preferente dividend betaald aan National Grid), het rendement van de niet gereguleerde activiteiten en de operationele kosten die inherent zijn aan het beheer van een holdingmaatschappij. Rekening houdend met al deze elementen, blijven we vertrouwend houden in ons vermogen om een adjusted ROE tussen 6,5% en 7,5% te behalen.

---

<sup>4</sup> De volgende stellingen zijn toekomstgerichte verklaringen. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen.

<sup>5</sup> Bepaald als het resultaat toe te rekenen aan de gewone aandeelhouder/Eigen vermogen toe te rekenen aan de gewone aandeelhouders



#### 4. ADJUSTED ELEMENTEN – RECONCILIATIE-TABEL

(in € miljoen) - Periode eindigend per 30 juni 2020	Elia Trans- mission	50Hertz Trans- mission (100%)	Niet-gereguleerd (incl. Nemo)	Consolidatie her- werkingen	Elia groep
<b>Adjusted elementen</b>					
Bedrijfsreorganisatie	0,0	0,0	(0,3)	0,0	(0,3)
<b>Adjusted EBIT</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,3)</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,3)</b>
Adjusted financiële lasten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Totaal voor belastingen op adjusted elemen- ten</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,3)</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,3)</b>
Belastingimpact	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1
<b>Nettowinst – adjusted elementen</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,2)</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,2)</b>

(in miljoen EUR) - Periode eindigend per 30 juni 2019	Elia Transmissie	50Hertz Transmissie (100%)	Niet-geregu- leerde (incl. Nemo)	Consolidatie herwerkingen	Elia groep
<b>Adjusted elementen</b>					
Regulatoir afrekeningsmechanisme (*)	0,0	(3,1)	0,0	0,0	(3,1)
Kosten interne reorganisatie	0,0	0,0	(2,2)	0,0	(2,2)
Bedrijfsreorganisatie	0,0	0,0	(1,3)	0,0	(1,3)
<b>Adjusted EBIT</b>	<b>0,0</b>	<b>(3,1)</b>	<b>(3,5)</b>	<b>0,0</b>	<b>(6,6)</b>
Niet-recurrent nettofinancieringslasten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Totaal Voor Winstbelastingen – adjusted ele- menten</b>	<b>0,0</b>	<b>(3,1)</b>	<b>(3,5)</b>	<b>0,0</b>	<b>(6,6)</b>
Belastingimpact	0,0	0,9	3,5	0,0	4,4
<b>Netto winst – adjusted elementen</b>	<b>0,0</b>	<b>(2,2)</b>	<b>(0,0)</b>	<b>0,0</b>	<b>(2,2)</b>

(\*) Vanaf 2019 worden deze elementen beschouwd als niet adjusted elementen en direct gerapporteerd in Adjusted EBIT en Adjusted netto winst

#### 5. FINANCIËLE KALENDER

Conference call voor analisten	29 juli 2020
Kwartaalinformatie Q3 2020	25 november 2020
Publicatie resultaten 2020	5 maart 2021
Publicatie jaarverslag 2020	16 april 2021
Algemene aandeelhoudersvergadering	18 mei 2021
Kwartaalinformatie Q1 2021	19 mei 2021
Ex-Dividend datum	28 mei 2021
Registratiedatum	31 mei 2021
Betaling dividend over 2020	1 juni 2021



## 6. NUTTIGE LINKS

### — Persbericht

- U vindt de halfjaarrapporten op de [website](#) van Elia groep
- Elia groep organiseert een [conference call](#) voor institutionele beleggers en analisten op 29 juli om 14 uur centraal-Europese tijd (CET).

### — Jaarverslag 2019

## Disclaimer/ Toekomstgerichte verklaringen

Bepaalde verklaringen in dit persbericht zijn geen historische feiten en kunnen worden beschouwd als toekomstgerichte verklaringen. Van tijd tot tijd kan de Vennootschap schriftelijke of mondelinge toekomstgerichte verklaringen afleggen in verslagen aan de aandeelhouders en in andere mededelingen. Toekomstgerichte verklaringen omvatten, maar zijn niet beperkt tot, prognoses van opbrengsten, operationele marges, investeringsuitgaven, geldmiddelen, toekomstige liquiditeit, werkkapitaal en kapitaalvereisten, het vermogen van de Vennootschap om kapitaal en schulden aan te trekken, andere financiële informatie, verwachte wettelijke, politieke of regelgevende evoluties, in België en in en buiten Europa, en andere dergelijke schattingen en evoluties, met inbegrip van onder meer de onzekerheid met betrekking tot de noodzakelijke goedkeuringen van kosten en voorwaarden met betrekking tot het netbeheer, de verwachte ontwikkeling van de activiteiten van de Vennootschap, projecten, joint ventures en andere samenwerkingsverbanden, de uitvoering van de visie en groeistrategie van de Vennootschap, met inbegrip van de toekomstige M&A-activiteit en de wereldwijde groei. Woorden als "geloven", "voorzien", "schatten", "verwachten", "voornemen", "voorspellen", "ramen", "kunnen", "mogelijk", "zullen", "plannen", "blijven erop vertrouwen" en soortgelijke uitdrukkingen zijn bedoeld om toekomstgerichte verklaringen te identificeren, maar zijn niet de enige manier om dergelijke verklaringen te herkennen. Door hun aard houden toekomstgerichte verklaringen inherente risico's en onzekerheden in, zowel algemene als specifieke, en de kans bestaat dat de voorspellingen, verwachtingen, ramingen en andere toekomstgerichte verklaringen niet zullen worden gerealiseerd. Beleggers dienen zich ervan bewust te zijn dat een aantal belangrijke factoren ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten materieel afwijken van de plannen, doelstellingen, verwachtingen, schattingen en intenties die in dergelijke toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt. Als ze vertrouwen op toekomstgerichte verklaringen dienen beleggers de voorgaande factoren en andere onzekerheden en gebeurtenissen zorgvuldig in overweging te nemen, vooral in het licht van de politieke, economische, sociale, industriële en juridische omgeving waarin de Vennootschap actief is. Dergelijke toekomstgerichte verklaringen gelden alleen vanaf de datum waarop ze worden afgelegd. Bijgevolg neemt de Vennootschap geen enkele verplichting op zich om ze bij te werken of te herzien, hetzij als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, behalve indien dat wordt vereist door de toepasselijke wetgeving, reglementering of voorschriften. De Vennootschap doet geen enkele uitspraak, garantie of voorspelling dat de resultaten die verwacht worden in dergelijke toekomstgerichte verklaringen zullen worden gehaald, en dergelijke toekomstgerichte verklaringen vertegenwoordigen in elk geval slechts één van de vele mogelijke scenario's en kunnen niet worden beschouwd als het meest waarschijnlijke of gebruikelijke scenario.



## VERKLARENDE WOORDENLIJST

### Adjusted elementen

Adjusted elementen zijn de posten die door het management worden geacht geen betrekking te hebben op posten in de gewone bedrijfsuitoefening van de groep. Ze worden afzonderlijk gepresenteerd omdat ze belangrijk zijn voor het begrip van de gebruikers van de geconsolideerde jaarrekening van de prestaties van de groep, en dit in vergelijking met de rendementen die zijn gedefinieerd in de regelgevende kaders die van toepassing zijn op de groep en zijn dochterondernemingen.

Adjusted elementen hebben betrekking op:

- Opbrengsten en kosten die voortvloeien uit een enkele materiële transactie die geen verband houdt met de huidige bedrijfsactiviteiten (bv. wijziging in de zeggenschap in een dochteronderneming);
- Wijzigingen in de waardering van voorwaardelijke overwegingen in het kader van bedrijfscombinaties;
- Herstructureringskosten in verband met de bedrijfsreorganisatie van de groep (d.w.z. reorganisatieproject om de geregleerde activiteiten van Elia in België te isoleren en af te schermen van de niet-geregleerde activiteiten en geregleerde activiteiten buiten België)

### Adjusted EBIT

Adjusted EBIT wordt gedefinieerd als de EBIT exclusief de adjusted elementen.

EBIT (Earnings Before Interest and Taxes) = Adjusted resultaat uit bedrijfsactiviteiten, dat wordt gebruikt om de operationele prestaties van de groep door de jaren heen te vergelijken. De adjusted EBIT wordt berekend als de totale opbrengsten verminderd met de kosten van grondstoffen, hulpstoffen en goederen voor de wederverkoop, diensten en andere goederen, personeelskosten en pensioenen, afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen plus veranderingen in voorzieningen en andere bedrijfskosten en vermeerderd met het aandeel van de investeringen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode – netto en vermeerderd of verminderd met de adjusted elementen.

### Adjusted nettowinst

Adjusted nettowinst wordt gedefinieerd als nettowinst exclusief de adjusted elementen. De adjusted nettowinst wordt gebruikt om prestaties van de groep doorheen de jaren te vergelijken.

### CAPEX (Capital Expenditure)

CAPEX (Capital Expenditure) = Aankoop van vaste activa (o.a. materiële en immateriële activa) min de opbrengst van de verkoop van vaste activa. Investeringsuitgaven, of CAPEX, zijn investeringen die door de groep worden gerealiseerd voor de aankoop, de upgrade en het onderhoud van fysieke activa (zoals materiële vaste activa, gebouwen, industriële installaties, technologie of apparatuur) en immateriële activa. CAPEX is een belangrijke maatstaf voor de groep omdat het een effect heeft op de Regulated Asset Base (RAB) die als basis dient voor de regulatorische vergoeding.



### **EBIT**

EBIT (Earnings Before Interest and Taxes) = resultaat uit bedrijfsactiviteiten, dat wordt gebruikt voor de operationele prestaties van de groep. De EBIT wordt berekend als de totale opbrengsten verminderd met de kosten van grondstoffen, hulpstoffen en goederen voor de wederverkoop, diensten en andere goederen, personeelskosten en pensioenen, afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen plus veranderingen in voorzieningen en andere bedrijfskosten en vermeerderd met het aandeel van de investeringen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode.

### **EBITDA**

EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisations) = resultaat uit bedrijfsactiviteiten plus afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen plus veranderingen in voorzieningen plus aandeel in de winst van investeringen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode. EBITDA wordt gebruikt als maatstaf voor de operationele prestaties van de groep, waarbij het effect van afschrijvingen, waardeverminderingen en wijzigingen in voorzieningen van de groep wordt geëxtrapoleerd. De EBITDA is exclusief de kosten van kapitaalinvesteringen zoals materiële vaste activa.

### **Eigen vermogen toe te rekenen aan de eigenaars van de vennootschap**

Eigen vermogen toe te rekenen aan gewone aandeelhouders en houders van hybride effecten, maar exclusief minderheidsbelangen.

### **Financiële hefboomwerking**

Financiële hefboomwerking (D/E) = Bruto financiële schuld gedeeld door eigen vermogen (waarbij beide maatstaven minderheidsbelangen en hybride instrumenten omvatten). De financiële hefboomwerking geeft een indicatie van de mate waarin de groep financiële schulden gebruikt voor de financiering van zijn activiteiten in verhouding tot de financiering met eigen vermogen. Het wordt dus door de investeerders beschouwd als een indicator van de solvabiliteit.

### **Vrije kasstroom**

Vrije kasstroom = Kasstromen uit operationele activiteiten min kasstromen uit investeringsactiviteiten. De vrije kasstroom geeft een indicatie van de door de groep gegenereerde kasstromen.

### **Nettofinancieringskosten**

Vertegenwoordigt het netto financieel resultaat (financieringskosten plus financieringsbaten) van de onderneming.

### **Netto financiële schuld**

Netto financiële schuld = langlopende en kortlopende rentedragende leningen (incl. leaseverplichting onder IFRS 16) min geldmiddelen en kasequivalenten. De netto financiële schuld is een indicator van het bedrag aan rentedragende



schulden van de groep dat zou overblijven als er direct beschikbare geldmiddelen of kasinstrumenten zouden worden gebruikt om bestaande schulden af te lossen.

### **Gereguleerd actief (RAB)**

Gereguleerd actief (RAB) is een reguleringconcept en een belangrijke drijfveer om het rendement op het geïnvesteerde kapitaal in de TNB via regelgevende kaders te bepalen. Het RAB wordt als volgt bepaald: RAB<sub>i</sub> (initiële RAB bepaald door de toezichthouder op een bepaald moment) dat evolueert met nieuwe investeringen, afschrijvingen, desinvesteringen en veranderingen in het werkkapitaal op jaarbasis en dit op basis van de lokale boekhoudkundige regels van toepassing op het regelgevend kader. Voor België is voor de bepaling van de initiële RAB een herwaarderingsbedrag (goodwill) opgenomen dat op een jaarlijkse basis evolueert in functie van de afschrijvingen en desinvesteringen.

### **Rendement op eigen vermogen (adj.) (%)**

Rendement op eigen vermogen (RoE adj.) = Nettowinst toe te rekenen aan de gewone aandeelhouders gedeeld door het eigen vermogen toe te rekenen aan de gewone aandeelhouders. Het rendement op eigen vermogen wordt aangepast om de boekhoudkundige impact van hybride effecten in IFRS uit te sluiten (d.w.z. het hybride effect uit te sluiten van het eigen vermogen en de rentelasten als onderdeel van het niet-gerealiseerd resultaat te beschouwen). De RoE adj. geeft een indicatie van het vermogen van de groep om winst te genereren ten opzichte van het geïnvesteerde eigen vermogen.

### **Nettoschuld / EBITDA**

Nettoschuld / EBITDA = Netto financiële schuld gedeeld door EBITDA (zie definitie hiervoor). De ratio nettoschuld / EBITDA geeft een indicatie van het aantal jaren dat de groep nodig heeft om zijn rentedragende schuld terug te betalen, na aftrek van de liquide middelen op basis van zijn operationele prestaties.

### **EBITDA / Bruto rente**

EBITDA / Bruto rente = EBITDA (zie definitie hiervoor) gedeeld door de rentelasten voor belastingen. De EBITDA-rentedekkingsratio drukt uit in hoeverre de operationele prestaties het mogelijk maken om de jaarlijkse rentelasten te betalen.





## Over Elia groep

### Een Europese top 5 speler

Elia groep is actief in elektriciteitstransmissie. We zorgen dat productie en verbruik op elk moment in balans zijn. Zo voorzien we 30 miljoen eindverbruikers van elektriciteit. Met fialen in België (Elia) en het noordoosten van Duitsland (50Hertz) beheren we 19.271 km aan hoogspannings-verbindingen. Onze groep behoort daarmee tot de Europese top 5. Met een betrouwbaarheidsgraad van 99,999% geven we de samenleving een robuust elektriciteitsnet dat belangrijk is voor de socio-economische welvaart. We willen ook een katalysator zijn voor een geslaagde energietransitie naar een betrouwbaar, duurzaam én betaalbaar energiesysteem.

### Wij maken de energietransitie waar

Door de uitbouw van internationale hoogspannings-verbindingen en het integreren van steeds grotere hoeveelheden hernieuwbare energieproductie, stimuleert Elia groep zowel de integratie van de Europese energiemarkt als de decarbonisering van onze samenleving. Tegelijk innoveert Elia groep haar operationele systemen en ontwikkelt marktproducten zodat nieuwe technologieën en marktpartijen toegang krijgen tot ons net. Elia groep maakt zo de energietransitie waar.

### In het belang van de samenleving

Als centrale speler in het energiesysteem zet Elia groep zich in voor het belang van de samenleving. We spelen in op de snel veranderende energiemix met meer hernieuwbare energie en passen ons transmissienet voortdurend aan. We zorgen er ook voor dat investeringen op tijd en binnen het budget worden uitgevoerd en met een maximale focus op veiligheid. Bij de realisatie van onze projecten gaan we voor een proactief stakeholder management waarbij we heel vroeg in het ontwikkelingsproces en met alle betrokkenen wederzijdse communicatie opstarten. We stellen onze expertise ook ten dienste van onze sector en bevoegde overheden om het energiesysteem van de toekomst uit te bouwen.

### Internationaal georiënteerd

Naast activiteiten als transmissienetbeheerder, levert Elia groep diverse consulting diensten aan internationale klanten via Elia Grid International (EGI). Elia maakt ook deel uit van het consortium Nemo Link dat een eerste onderzeese elektrische interconnector exploiteert tussen België en Groot-Brittannië. Elia groep is een beursgenoteerde onderneming waarvan de referentieaandeelhouder de gemeentelijke holding Publi-T is.

Meer informatie: [eliagroup.eu](https://eliagroup.eu)

### Contact

Voor meer informatie, richt u tot:

#### Investor Relations

Yannick Dekoninck | M +32 (0) 478 90 13 16 | [investor.relations@eliagroup.eu](mailto:investor.relations@eliagroup.eu)

Stéphanie Luyten | M +32 (0) 467 05 44 95 | [investor.relations@eliagroup.eu](mailto:investor.relations@eliagroup.eu)

Communication & Reputation | Marleen Vanhecke | M +32 (0) 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

