



Elia Group signe l'Offshore Renewable Industry Declaration et exprime son soutien aux accords politiques conclus aujourd'hui au North Sea Summit d'Ostende (Belgique)

- Le sommet d'Ostende vise à faire de la mer du Nord le nouveau hub électrique vert de l'Europe
- Cette deuxième édition du North Sea Summit était organisée par le gouvernement belge et a réuni neuf pays
- La Belgique a également invité les CEO de 100 grandes entreprises européennes actives dans le secteur de l'énergie renouvelable offshore à participer à une série de tables rondes

OSTENDE (BE) | Aujourd'hui, la deuxième édition du North Sea Summit à Ostende a réuni des responsables politiques nationaux et européens, ainsi que la crème de l'industrie du renouvelable offshore européen. Chris Peeters (le CEO d'Elia Group) et Stefan Kapferer (le CEO de 50Hertz) en faisaient partie. Les participants au sommet ont pris part à différentes tables rondes et ont signé une déclaration préparée en amont de l'événement par l'industrie du renouvelable offshore. En stimulant la collaboration, en accélérant ses activités et en se concentrant sur l'innovation, le secteur offshore européen peut renforcer sa position de leader mondial et contribuer plus rapidement à la mise en place d'un système énergétique plus durable, plus abordable et plus indépendant.

Les signataires de l'Offshore Renewable Industry Declaration expriment leur soutien aux accords politiques conclus au North Sea Summit de cette année à Ostende. Cependant, la déclaration liste une série de points problématiques qui devront être résolus de toute urgence afin de garantir la faisabilité économique et technique du développement attendu du renouvelable offshore.

Il est par exemple préoccupant de constater qu'aucune décision d'investissement n'ait été prise avant 2022 concernant des parcs éoliens offshore européens. Il faut donc des signaux d'investissement forts, comme des critères d'enchère clairs, des procédures d'adjudication simplifiées et des mécanismes de financement favorables.

Des investissements à grande échelle sont également nécessaires dans les infrastructures portuaires et de transport. Il faut supprimer les goulets d'étranglement dans la production des fondations, des câbles, des transformateurs et des appareils de commutation ainsi que la disponibilité limitée des navires d'installation et autres.

Développer le secteur du renouvelable offshore nécessite en outre d'investir dans la formation et de le rendre attractif pour les nouveaux venus. Le nombre de personnes actives dans le secteur de l'éolien offshore en Europe doit passer de 80 000 aujourd'hui à 250 000 en 2030. Et il est déjà compliqué de recruter à l'heure actuelle.



L'intégralité de la déclaration se trouve au verso. Pour plus d'informations sur les accords politiques conclus aujourd'hui, veuillez consulter la page suivante : www.northseasummit23.be



The North Sea Summit

Ostend, 24th of April 2023

Déclaration de l'industrie du renouvelable offshore

Lors du North Sea Summit du 24 avril 2023

1 L'industrie européenne du renouvelable offshore se réjouit des engagements pris le 24 avril 2023 lors du sommet d'Ostende par l'Allemagne, la Belgique, le Danemark, la France, l'Irlande, le Luxembourg, la Norvège, les Pays-Bas et le Royaume-Uni quant à l'énergie en mer du Nord et au potentiel industriel qui y est lié. Nous ferons tout ce que nous pouvons pour les soutenir afin, d'une part, de garantir que l'extension viable de l'éolien offshore et de l'hydrogène renouvelable européen soit « made in Europe » et, d'autre part, de développer un système énergétique renouvelable offshore basé sur la combinaison optimale de l'électrification et de l'hydrogène renouvelable en vue d'accélérer l'intégration du système et d'atteindre nos objectifs pour 2030 et 2050, en offrant la prospérité à l'Europe.

2 Nous représentons une longue chaîne de valeur regroupant des promoteurs et investisseurs en éolien, des fabricants d'éoliennes, d'électrolyseurs, de fondations et d'autres composants, des contractants EPC, des exploitants de navires, des ports, des gestionnaires de réseau de transport ainsi que des fournisseurs d'équipements pour l'infrastructure de réseau. Tous ces acteurs sont essentiels pour développer, gérer et intégrer l'éolien offshore dans notre système énergétique.

3 Actuellement, notre secteur n'est pas assez étendu pour faire face aux engagements des neuf gouvernements ainsi qu'à la hausse de la demande en électricité et en hydrogène renouvelables, en particulier de l'industrie énergivore. Il doit se développer. Aujourd'hui, nous pouvons produire jusqu'à 7 GW d'énergie éolienne offshore par an. D'ici la deuxième moitié de cette décennie, nous devons dépasser les 20 GW par an. Nous pouvons y arriver, c'est ce que nous avons toujours fait jusqu'à présent, mais plusieurs goulets d'étranglement sont déjà présents dans la fabrication des fondations, des câbles, des postes et des équipements clés comme les transformateurs et les commutateurs, tout comme dans la disponibilité de l'installation, des services et autres navires.

4 De nouveaux investissements majeurs sont nécessaires pour produire de la capacité et des infrastructures clés comme les réseaux et les ports. De nombreuses entreprises de la chaîne de valeur font face à d'importantes augmentations dans leurs coûts de production. La réponse structurelle à cette problématique consiste à traduire les objectifs du gouvernement en volumes de marché clairs via des enchères bien planifiées et conçues ainsi qu'à l'ouverture à d'autres développements transparents. Pour lancer les investissements là où les goulets sont les plus aigus, un support public (y compris financier) est nécessaire.

5 Nous appelons les gouvernements à soutenir les investissements dans les chaînes de valeur du renouvelable et des réseaux en Europe, y compris en exploitant la flexibilité offerte par le plan industriel du pacte vert pour l'Europe et en implémentant des politiques industrielles ambitieuses. Nous reconnaissons que l'extension et la modernisation des réseaux européens, ainsi que des mesures concrètes favorisant l'électrification du transport, des bâtiments et de l'industrie, seront des facteurs cruciaux si nous voulons respecter nos engagements climatiques.

6 Nous appelons par ailleurs l'UE à y adjoindre son propre soutien financier en faisant usage des ressources non utilisées telles que, par exemple, les Fonds de Souveraineté et pour l'Innovation. L'UE devrait éviter de les cantonner aux seules révolutions technologiques. L'extension de la chaîne de valeur de l'éolien offshore pose essentiellement un défi en termes de volume

7 Nous nous réjouissons de la proposition reprise dans le Net Zero Industry Act (NZIA) de l'UE de se baser sur des critères non liés au prix dans les enchères. Ce changement d'approche, du coût à la valeur, rétribuera les investissements que nous réalisons, par exemple, dans l'intégration du système, la circularité et la protection de la biodiversité. Les critères devraient aussi inclure la cybersécurité, les dimensions ESG, la diligence raisonnable, et la reconnaissance de la création de valeur européenne tout en maintenant la compétitivité industrielle. Le NZIA devrait également simplifier les règles européennes en matière de marchés publics afin d'accélérer la construction des infrastructures.

8 Des signaux d'investissement clairs et des réseaux « plug-in » sont des éléments clés en vue d'obtenir les énormes investissements nécessaires. Il est très préoccupant de constater qu'aucune décision d'investissement n'a été prise en 2022 concernant des parcs éoliens offshore européens. Les investissements sont retardés pour les raisons suivantes : (a) les coûts de production ont augmenté de façon significative (jusqu'à 40 % ces deux dernières années) et sont devenus beaucoup plus volatils, mais les revenus des promoteurs ne couvrent pas entièrement cette augmentation ; et (b) les interventions nationales dans certains marchés de l'électricité ont davantage fait croître les coûts pour les promoteurs, ont gonflé les coûts financiers et ont dissuadé les investisseurs. L'UE doit restaurer les signaux d'investissement avec sa réforme du marché de l'électricité et mettre un terme au plafonnement des revenus comme prévu en juin 2023.

9 Le design des enchères est crucial dans les signaux d'investissement. Les gouvernements devraient encourager l'utilisation appropriée des contrats CFD (Contracts for difference) et PPA (Power Purchase Agreements) bilatéraux, qui se sont tous les deux révélés être un modèle efficace pour appuyer les investissements dans l'éolien offshore. Les CFD sont bon marché pour les gouvernements et minimisent les coûts financiers. Les prix des enchères doivent par ailleurs être totalement indexés afin de couvrir les coûts liés à l'inflation (par ex. le transport et les matières premières telles que l'acier). Les gouvernements devraient également supprimer les barrières pour les PPA en vue de contribuer à la décarbonisation de l'industrie. Nous appelons les gouvernements à résister à la tentation de faire appel à des enchères négatives non plafonnées. Celles-ci impliquent en effet des coûts de production très élevés que les promoteurs doivent ensuite répercuter sur les consommateurs et/ou la chaîne d'approvisionnement.

10 Nous appelons les gouvernements à soutenir le développement d'une base de compétences nécessaires pour l'expansion de l'éolien offshore. Le nombre de personnes actives dans ce secteur doit passer de 80 000 aujourd'hui à 250 000 d'ici 2030, mais nous avons déjà du mal à recruter à l'heure actuelle. Il faudra prendre des mesures politiques afin de garantir la viabilité financière de l'industrie contribuant ainsi à la rendre attractive pour les nouveaux venus.

À propos d'Elia Group

Dans le top 5 européen

Elia Group est un acteur clé dans le transport d'électricité. Nous veillons à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité et gérons 19 192 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord et l'est de l'Allemagne (50Hertz). Elia Group figure ainsi parmi les 5 plus grands gestionnaires de réseau de transport européens. Nous mettons un réseau électrique robuste et fiable à 99,99 % au service de la communauté et du bien-être socioéconomique. Nous voulons également servir de catalyseur à une transition énergétique réussie vers un système énergétique fiable, durable et abordable.

Acteur de la transition énergétique

Nous stimulons l'intégration du marché européen de l'énergie et la décarbonisation de la société en développant les liaisons internationales à haute tension et en intégrant une part sans cesse croissante d'énergie renouvelable à notre réseau. En parallèle, nous optimisons en permanence nos systèmes opérationnels et développons de nouveaux produits de marché afin que de nouveaux acteurs de marché et technologies aient accès à notre réseau, ce qui facilite la transition énergétique.

Dans l'intérêt de la communauté

Acteur central dans le système énergétique, Elia Group agit dans l'intérêt de la communauté. Nous répondons à la hausse rapide des énergies renouvelables en adaptant constamment notre réseau de transport. Nous veillons aussi à réaliser nos investissements dans les délais et les budgets impartis, tout en garantissant une sécurité maximale. Nous adoptons une gestion proactive des parties prenantes lors de la réalisation de nos projets : nous entamons une communication bilatérale avec tous les acteurs concernés dès le début du processus. Nous mettons également notre expertise à disposition du secteur pour construire le système énergétique de demain.

Ouverture internationale

Outre ses activités de gestionnaire de réseau de transport, Elia Group fournit des services de consultance à des clients internationaux via sa filiale Elia Grid International. Récemment, Elia Group a lancé de nouvelles activités non régulées telles que re.alto, la première plateforme de marché européenne pour l'échange de données liées à l'énergie via des API standardisés dans le domaine de l'énergie, et WindGrid, une filiale qui va poursuivre le développement des activités d'Elia Group à l'étranger, en contribuant à l'expansion des réseaux électriques offshore en Europe et au-delà.

L'entité juridique Elia Group est une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est le holding communal Publi-T.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be
Marleen Vanhecke (EN) | M +32 486 49 01 09 | marleen.vanhecke@elia.be

Elia Group SA/NV

Boulevard de l'Empereur 20 | Keizerslaan 20 | 1000 Bruxelles | Belgique